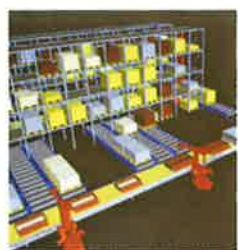


SIMCON består – indtil videre – af fire mand. De tre er ingeniørerne Ivan Søndergaard Jensen (tv.), direktør Bent Aksel Jørgensen og Karl Johan Hamann Jensen. Cand.merc. Lars Steen Pedersen er på deltid og havde fri, da vi besøgte virksomheden.



De lever af at

simulere



Lille ingeniør- og iværksættervirksomhed i Ry har fundet en niche. SIMCON tester transport- og produktionssystemer, allerede før de bliver bygget

– Der er sved på panden hos de tre ingeniører hos SIMCON i erhvervscentret, Ellemosen 9, da Erhvervs Nyt aflægger besøg. Endnu en deadline truer. Endnu et stort transportsystem skal testes. Denne gang et stort anlæg til bagagehåndtering i en lufthavn i Singapore, opført af en af SIMCON's faste kunder Crisplant i Århus.

Opført og opført... Anlægget er nemlig slet ikke bygget endnu. SIMCON's speciale er netop test og fejlretning af anlæg fra store systemleverandører som Crisplant, allerede før anlæggene stilles op.

Det foregår ved hjælp af avancerede computerprogrammer, hvor man ikke alene kan se tredimensionale tegninger af anlæggene, sådan som leverandøren har tænkt sig dem. Samtidig kan man ved hjælp af animationsteknik

la tegnefilm simulere kørsel eller produktion på anlæggene. Dermed kan man teste, om de fungerer, hvad der sker i spidsbelastningssituationer, eller hvis noget går galt – og rette fejl og mangler.

– Når anlægget først er produceret, er det ekstremt dyrt at rette fejl og lave noget om. Det er meget lettere og billigere i den virtuelle verden, inden det rigtige anlæg opføres. Vi kan fortælle kunden, om kapaciteten og fleksibiliteten er som ønsket, eller om anlægget er over- eller underdimensioneret, fortæller direktør Bent Aksel Jørgensen om det koncept, der er det lille firmas levevej, og som SIMCON til dels selv har udviklet.

SIMCON lever af en utrolig specialiseret funktion, som de fleste store systemleverandører har valgt at outsource – og der er kun få hjemlige konkurrenter på banen.

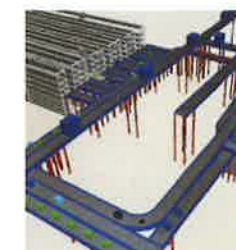
Variierende opgaver

Opgaver varierer og kan også handle om mindre anlæg. Fælles for dem er, at de er komplicerede og kostbare, hvorfor de klassiske testværktøjer let kommer til kort.



Ivan Søndergaard Jensen blev for nylig ansat hos SIMCON efter vel overstået erhvervspraktik. Den unge ingeniør, der er uddannet fra Handels- og Ingeniørhøjskolen i Herning, pendler stadig fra Herning til Ry. Som nystartet medarbejder og med børn og en kone, der studerer, er det næsten umuligt at finde en bolig i Ry, der er til at betale. Det er et problem, som Ry bør tage seriøst, mener han og hans chef.

Kunderne er ikke kun de nævnte systemleverandører. Det kan også være industrivirksomheder, der skal etablere en ny produktions- eller montagelinje. LEGO, Arla Foods, Dansk Supermarked, Danfoss og B&O er blandt SIMCON's kunder. Firmaet har lavet projekter i 12 lande, fordelt på 4 verdensdele.



SIMCON's ekspertise bruges til meget andet end test og fejlretning på nye anlæg. Den anvendes også i salgsarbejdet – til kundepræsentationer, til analyser af bestående anlæg med henblik på forbedringer eller til træning af personale. Her kan simulationsprogrammerne bruges til at gøre det personale, der skal betjene anlæggene, fortrolige med dem, allerede før de tages i brug.

Til det formål tilbyder SIMCON også realistiske produktionsspil – uden computere. Her kan værktøjerne blandt andet være »produktionslinjer« og »produkter« bygget af LEGO-klodser. – En morsom variation i forhold til de avancerede, computerbaserede værktøjer, synes direktøren.

Iværksætterens dilemma

Bent Aksel Jørgensen, 43 år, blev uddannet som ingeniør i 1983. Siden tog han en phd.-grad i produktionsudvikling, som han blandt andet har beskæftiget sig med i seks-syv år som ansat på B&O. Herfra tog han springet, blev selvstændig og grundlagde SIMCON.

– Jeg fik lyst til at arbejde lidt mere koncentreret med produktionsudvikling og simulation for forskellige kunder – og til at præge tingene lidt mere, siger han.

Det går godt for den lille Ry-virksomhed, som Bent Aksel Jørgensen for kort tid siden valgte at omdanne til et A/S med henblik på fremtiden. Netop nu føler han sig i et klassisk iværksætterdilemma, som der endnu ikke er fundet en endelig løsning på: Balancen mellem at sælge det, virksomheden kan og plejer at levere, og at udvikle nyt.

– Vi har lavet et stort og spændende, men samtidig meget krævende udviklingsarbejde. Det skal vi have solgt noget bedre, og samtidig vil vi gerne fokusere yderligere på udvikling. Derfor må vi enten udvide eller satse mere på netværksamarbejde med andre virksomheder, der supplerer vores kompetencer, siger Bent Aksel Jørgensen.

De tre ingeniører i virksomheden inklusive direktøren har udviklet nogle metoder og systemer, der gør det muligt at integrere 3D-simulationen med styresystemerne i de rigtige anlæg. Det betyder, at man via simulationen ikke alene kan påvise, hvordan et anlæg kan bringes til at fungere bedre. Når man forbedrer den virtuelle model, kan man i samme arbejdsgang forbedre det rigtige anlæg.

– Der ligger nogle meget spændende udfordringer foran os, og vi har allerede etableret kontakt til mulige samarbejdspartnere i form af mindre virksomheder i Silkeborg og på Djursland. Vi vil hellere satse på mindre, lokale samarbejdspartnere end på at få en større investor i ryggen, slutter Bent Aksel Jørgensen.

■ Vi har lavet et stort og spændende, men samtidig meget krævende udviklingsarbejde. Det skal vi have solgt noget bedre, og samtidig vil vi gerne fokusere yderligere på udvikling.