

# VACATURE

## Accountmanager zonnepanelen

Als zonnepanelen verkoper ben je het visitekaartje van Zonnekoning en heb je veel verantwoordelijkheid. Je geeft de klant deskundig en financieel advies en probeert een passende oplossing te vinden. Hiervoor krijg je een interne opleiding. Je hoeft geen technische kennis te hebben. De accountmanager zonnepanelen is de schakel tussen de klant en Zonnekoning. Het is dus belangrijk dat je beschikt over een groot verantwoordelijkheidsgevoel en sterke communicatieve vaardigheden zodat je duidelijk de boodschap kunt overbrengen.

### Taken

Het bezoeken van potentiële particuliere klanten in middag- en avonden.

### Wat we bieden

Kwaliteit en eerlijkheid staan voorop bij Zonnekoning. Dit kun jij dus ook van ons als jouw werkgever verwachten. Om je zo goed mogelijk te ondersteunen krijg je niet alleen een uitgebreide training. Wij maken gebruik van efficiënte software van de TU-Delft waarmee je o.a. gemakkelijk opbrengstberekeningen kunt maken. Zonnekoning plaatst alleen de best geteste zonnepanelen en denkt altijd mee met de klant. Een goede inzet stellen wij enorm op prijs en dat willen wij ook belonen. In een notendop kun je het volgende verwachten:

- Fulltime functie.
- Grote zelfstandigheid.
- Interne opleiding. Technische kennis is **geen** vereiste.
- **Bovengemiddelde prestatiebonus.**

### Functievereisten

- Bereid om flexibele tijden te werken
- Commercieel
- Representatief
- Cijfermatig onderlegd
- Sociaal sterk
- In bezit van eigen auto
- Per direct beschikbaar

### Opleidings- en ervaringseisen

- MBO/HBO werk- en denkniveau