

Key Account Manager

Er du til opsøgende salg, opbygning af relationer og korte beslutningsgange - så kig her:

Til at styrke salget i Trademark Textiles A/S søger vi en selvstændig og kommerciel Key Account Manager, der vil tage ansvaret og udfordres af et krævende marked indenfor FMCG/detailhandlen.

Der er et stort potentiale for vore tekstil-produkter, og vi er inde i en positiv udvikling med vækst.

Som en naturlig følge af dette søger vi en stærk personlighed til at booste væksten yderligere og samtidig vedligeholde relationer og salg til eksisterende kunder. Vi ser gerne, at du bor i køreafstand til Kolding.

Du får ansvaret for at udbygge og styrke salget af produkter til detailkunder på det danske og det skandinaviske marked.

Du åbner døren til nye kunder, du forhandler og lukker aftaler, og ved tæt dialog styrker du samarbejdet også med nuværende kunder. Sammen med dine øvrige kollegaer, arbejder du med at tilbyde og udvikle spændende produkter og løsninger, som vil gøre en forskel for dine kunder.

Viljen til at levere

Din erfaring med retail har større betydning end din uddannelsesmæssige baggrund. Du har måske en handelsbaggrund og har erfaring med salg til FMCG-segmentet, og gerne erfaring med kanvas-salg.

Du har kendskab til forretningsgangene og netværk ved detailkæderne i Danmark.

Du er *købmand* - du lukker aftaler, der er fordelagtige for både Trademark og kunden og herved skaber du tætte relationer og tillid. Du kan holde hovedet koldt, opretholde struktur og holde overblikket over dine opgaver når det går stærkt, og gennem din adfærd skaber du respekt om din person.

Du er drevet af at skabe resultater og kan lide at blive målt på dem. Du kan skabe og vedligeholde relationer.

Du behersker dansk og engelsk i skrift og tale, evt. kan du også begå dig på et 3. sprog, og du er fortrolig med Office-pakken.

Vi tilbyder

For den rette kandidat vil der være tale om en meget selvstændig og udfordrende hverdag. Din personlige og faglige udvikling vil være sikret igennem dygtige og engagerede kollegaer.

Vi har en uformel atmosfære, hvor der ikke er langt fra tanke til handling, og hvor der er frihed med ansvar. Gennem engageret indsats får du mulighed have indflydelse på virksomhedens og din egen udvikling.

Løn og ansættelsesvilkår aftales på individuelt niveau, der modsvarer stillingens krav og dine kvalifikationer.

Vi sidder klar til at modtage dit CV og din ansøgning via dette link: [LINK](#).

Vi indkalder til samtale løbende, og annoncen bliver taget ned, når vi har fundet det rigtige match.

Evt. spørgsmål kan rettes til HR chef Lilly Falsig, tlf. 2560 6607.