

# Skogsföretag har vuxit explosionsartat

**DALS ED:** Joakim Gustafssons, 26, företagande är rena sannsagan. Först satsade han på skidåkning, gick skidgymnasiet och tillhörde eliten i landet. Sjukdom tvingade honom att byta spår. Det ångrar han inte.

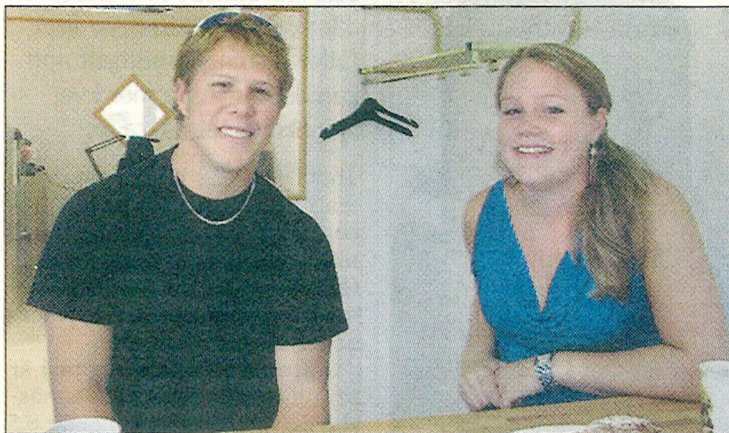
I dag driver han tillsammans med flickvännen ett företag, på Jordbron i Ed, som väntas omsätta 24 miljoner i år.

Företaget Svensk Skogsservice AB startade han för fem år sedan. I dag sysselsätter det ett 60-tal personer och ser ut att växa sig ännu större. Det man säljer är skogsröjning i ledningsgator, hyggesrensningar, plantering, inventeringar och skogsbruksplanering.

## Hela landet

Suget efter företagets tjänster har lett till att det sedan starten 2003, utvecklats till ett av de största i branschen i landet med uppdrag emellan Bollnäs och Skåne.

I nyinköpta lokaler, som redan är för små, på Jordbron, sitter Joakims sambo Marie Karlsson, och



För två år sedan anställde Joakim sin sambo Marie på en nyckelpost i företaget. Då hade han utvecklat Svensk Skogsservice i nästan tre år.

Foto: Ulf Blomgren

håller reda på siffrorna, arbetskraft ekonomin och det löpande. De flesta ute i skogen som man anlitar är polacker.

-Bra arbetsfolk. Och det är inte för att dumpa lönerna vi anställer dem. Hade vi hittat svenskar hade vi anställt dem. Det hade ju underlättat kommunikationen. Men det finns inga som vill jobba i skogen, konstaterar Joakim.

## Gott stöd

Att det blev just skogen för honom

själv, har kanske sina förklaringar.

-Det klart att man har haft och har gott stöd från pappa som varit lärare på Skogsbruksskolan och som kunde skogen från början. Farfar jobbade också med skogen. Men själv anser jag nog ändå, att det mest var en slump att jag fastnade för detta.

I dag har företaget en skogschef för Mellansverige och en för resten. Det har förhandlare och upp-handlare, men det är Joakim som

bestämmer. Det är han som är energin och ofta är han själv med ute i skogarna på jobben.

De tas ofta in med anbud. Men efter hand börjar beställningar ramla in ändå, som ett kvitto på att det man gjorde förra gången var bra. Uppdragsgivare är skogsföretag och stora eldistributörer i första hand.

## Det kommer mera

Företaget har vuxit till explosionsartat. Men tro inte att vd Joakim är nöjd för det. Inte som 26-åring.

När företaget inom någon framtid planerar att sy upp arbetskläder i Kina, leder detta till en ny sportbutikskedja: Swesports.

-Tanken är, till att börja med, att sälja mjuka produkter till idrott som bland annat köps i Kina, säger Joakim och pekar på den första i en tänkt sportbutikskedja som redan är byggd. Den ligger vägg i vägg med skogsföretagets huvudkontor på Jordbron.

Åt andra hållet ska huset byggas ur med lager och garage. Framtiden verkar ljus. Paret är ungt. Vad manne bliva?

Ulf Blomgren

0522-992 39 ulf.blomgren@bohuslaningen.se