

Vacature: Sales Manager Selas & Partners

Over Selas & Partners

Selas & Partners is een consultancybedrijf gespecialiseerd in sales-, asset- en change management. Wij werken voor diverse klanten uit verschillende sectoren, variërend van productiebedrijven tot dienstverleners. Ons doel is om de prestaties van onze klanten te verbeteren door inzicht te krijgen in hun drijfveren en uitdagingen.

Vacature Sales Manager Consultant

Ben jij commercieel gedreven en heb je ervaring met het leiden van sales teams. Je kunt overweg met doelstellingen vertalen in concrete resultaten, neemt je team mee en je voelt je hierin thuis. Zoek je een rol met uitdaging en verantwoordelijkheid? Dan ben je bij ons aan het juiste adres.

Wat ga je doen

Als salesmanager bij Selas & Partners leidt en ontwikkel je bij onze klanten hun salesteam. Je doel is om de strategische, operationele en financiële doelstellingen voor de verkoop en marketingafdelingen helder te maken. Je stelt een verkoopplan op waarin beschreven staat welke verkoopresultaten het bedrijf wil behalen in een bepaalde tijd. Je bent verantwoordelijk voor de sales van de producten/diensten en het behalen van de sales doelstellingen. Je onderhoudt bestaande klantrelaties en knoopt nieuwe aan. Je volgt samen met de afdeling marketing de marktontwikkelingen nauwgezet. Je werkt nauw samen met een van de partners.

Wat we je bieden

De kans om te werken in een dynamisch en groeiend consultancy bureau. Een cultuur die waarde hecht aan persoonlijke groei en ontwikkeling. Selas & Partners wil bijdragen aan meer verantwoordelijk ondernemen. Ook op het gebied van gelijkheid en inclusiviteit heeft Selas & Partners een actieve houding.

Een open, no nonsens en respectvolle werkomgeving. We zijn een team en niemand is belangrijker dan het team. Samenwerken vinden we dan ook een belangrijke voorwaarde voor werkplezier.

Je krijgt een uitgebreid inwerkprogramma en een intensief op maat gemaakt begeleidingstraject. Je krijgt coaching van een van de partners van het bureau die met jou een programma ontwikkeld en je introduceert aan de klanten van Selas & Partners. Belangrijk dat je vertrouwen uitstraalt bij potentiële klanten.

Wie ben jij

Je hebt een commerciële opleiding op Hbo-niveau afgerond en 5 tot 10 jaar ervaring in de commerciële dienstverlening. Je snapt hoe je strategie naar operatie vertaald en neemt je mensen hierin mee. Je hebt een track record op het gebied van commercie en groei van de business.

Je denkt vanuit de behoeften van de klant en de markt, en het glas is altijd halfvol. Je bent je bewust dat je het gezicht van ons bedrijf in de markt bent en gaat hier professioneel mee om.

Je brengt een netwerk aan klanten en contacten mee.

Een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, het werkgebied is de Benelux en Duitsland.

Interesse

Stuur je CV en motivatiebrief waarin je uitlegt waarom jij de ideale kandidaat bent voor deze rol naar juliette.mesterom@selas-partners.com. We kijken ernaar uit om van je te horen!