

Vacature: Sales Consultant Selas & Partners

Over Selas & Partners

Selas & Partners is een consultancybedrijf gespecialiseerd in sales-, asset- en change management. Wij werken voor diverse klanten uit verschillende sectoren, variërend van productiebedrijven tot dienstverleners. Ons doel is om de prestaties van onze klanten te verbeteren door inzicht te krijgen in hun drijfveren en uitdagingen.

Vacature Sales Consultant

Ben jij commercieel gedreven met een affiniteit voor sales ontwikkeling en groei. Je ervaring spreekt uit dat je sales processen en management systemen hebt ontwikkeld en geïmplementeerd in organisatie en je bent hier thuis. Zoek je een rol met uitdaging en variatie? Dan zijn we op zoek naar jou?

Wat ga je doen

Als sales consultant bij Selas & Partners werk je in verbeterprojecten bij klanten. Je begrijpt de sales strategie van klanten, je adviseert klanten over de (verbeterde) inrichting van de sales organisatie waarbij je sales assessments doet om de positie van het bedrijf te bepalen. De sales processen worden onder jouw leiding ontwikkeld, alsmede het management systeem en de KPI meetstructuur. Daarnaast geef je trainingen aan sales teams of individuele sales medewerkers. Je werkt nauw samen met een van de partners en met de rest van de commerciële organisatie die volop in ontwikkeling is.

Wat we je bieden

De kans om te werken in een dynamisch en groeiend consultancy bureau. Een cultuur die waarde hecht aan persoonlijke groei en ontwikkeling. Selas & Partners wil bijdragen aan meer verantwoordelijk ondernemen. Ook op het gebied van gelijkheid en inclusiviteit heeft Selas & Partners een actieve houding.

Een open, no nonsens en respectvolle werkomgeving. We zijn een team en niemand is belangrijker dan het team. Samenwerken vinden we dan ook een belangrijke voorwaarde voor werkplezier.

Je krijgt een uitgebreid inwerkprogramma en een intensief op maat gemaakt begeleidingstraject. Je krijgt coaching van een van de partners van het bureau die met jou een programma ontwikkeld en je introduceert aan de klanten van Selas & Partners. Belangrijk dat je vertrouwen uitstraalt bij potentiële klanten.

Wie ben jij

Je hebt een commerciële opleiding op Hbo-niveau afgerond en een paar jaar ervaring in consultancy of als sales consultant, met een voorkeur voor ervaring over verschillende sectoren. Je past je snel aan in nieuwe omgevingen en teams en je hebt sterke analytische vaardigheden en het vermogen om te ontwikkelen. Je hebt uitstekende communicatieve vaardigheden en het vermogen om effectief samen te werken binnen teams.

Je denkt vanuit de behoeften van de klant en de markt, en het glas is altijd halfvol. Je bent je bewust dat je het gezicht van ons bedrijf in de markt bent en gaat hier professioneel mee om.

Je hebt een rijbewijs B, een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal en bent bereid door Zuid Nederland en Vlaanderen te werken.

Interesse

Stuur je CV en motivatiebrief waarin je uitlegt waarom jij de ideale kandidaat bent voor deze rol naar juliette.mesterom@selas-partners.com. We kijken ernaar uit om van je te horen!