

Vacature: Salesmanager bij Selas & Partners

Over Selas & Partners:

Selas & Partners is een consultancybedrijf gespecialiseerd in sales – en assetmanagement, werkzaam voor diverse klanten uit verschillende sectoren, variërend van productiebedrijven tot dienstverleners. Ons doel is om de prestaties van onze klanten te verbeteren door een diepgaand inzicht te krijgen in hun bedrijf, unieke drijfveren en uitdagingen.

De rol:

Bij Selas & Partners zijn we op zoek naar een getalenteerde freelancer om ons team te versterken als salesmanager. In deze rol word je bij onze klanten ingezet om hun salesteam te leiden en te ontwikkelen. Je bent verantwoordelijk voor de sales van de producten/diensten en het behalen van de sales doelstellingen. Je stelt een verkoopplan op waarin beschreven staat welke verkoopresultaten het bedrijf wil behalen in een bepaalde tijd. Je doel is om de strategische, operationele en financiële doelstellingen voor de verkoop en marketingafdelingen helder te maken.

Belangrijkste verantwoordelijkheden:

- Leidinggeven aan en ontwikkelen van sales teams bij onze klanten.
- Een salesplan opstellen
- Werken aan het aantrekken van nieuwe klanten en het beheren van bestaande accounts.
- Overleggen met andere afdelingen binnen het bedrijf om de sales te optimaliseren
- Markten analyseren en trends in kaart brengen

Vereisten:

- HBO-werk- en -denkniveau.
- Bewezen ervaring als salesmanager, bij voorkeur in diverse sectoren.
- Uitstekende leiderschaps- en communicatievaardigheden.
- Vermogen om zich snel aan te passen aan nieuwe omgevingen en teams.
- Bereidheid om te reizen en flexibiliteit in werklocatie.
- Passie voor het uitdagen van conventionele werkwijzen en het stimuleren van groei.

Wat bieden wij:

- De kans om te werken in een dynamisch en groeiend consultancybedrijf.
- Een cultuur die waarde hecht aan persoonlijke groei en ontwikkeling.
- Flexibele werkomgeving met de mogelijkheid om impact te maken bij diverse klanten.

- Een carrièrepad met mogelijkheden voor persoonlijke en professionele groei.

Sollicitatieproces:

Het sollicitatieproces bij Selas & Partners is flexibel. We zijn op zoek naar kandidaten die onze visie delen en een sterke bijdrage kunnen leveren aan ons team en onze klanten. Gelieve je CV en een motivatiebrief aanleveren via mail, referenties en een portfolio van eerdere werkervaring zijn een plus. Daarnaast omvat het selectieproces enkele gesprekken waarin we dieper ingaan op jouw ervaring en visie binnen sales.

Interesse?

Upload je CV en motivatiebrief op onze website in de “Werken Bij” sectie waarin je uitlegt waarom jij de ideale kandidaat bent voor deze rol naar. We kijken ernaar uit om van je te horen!