

Vacature: Sales Consultant bij Selas & Partners

Over Selas & Partners:

Selas & Partners is een consultancybedrijf gespecialiseerd in sales – en assetmanagement, werkzaam voor diverse klanten uit verschillende sectoren, variërend van productiebedrijven tot dienstverleners. Ons doel is om de prestaties van onze klanten te verbeteren door een diepgaand inzicht te krijgen in hun bedrijf, unieke drijfveren en uitdagingen.

De Rol:

Als sales consultant bij Selas werk je in verbeterprojecten bij klanten. Je adviseert klanten over de verkoop van hun producten of diensten om de omzet van het bedrijf te verhogen. Dit doe je door bijvoorbeeld trainingen te geven aan salesteams, door een salesstrategie op te zetten en door assessments te doen.

Belangrijkste Verantwoordelijkheden:

- Ontwikkelen en implementeren van effectieve salesstrategieën bij klanten.
- Geven van trainingen aan salesteams
- Uitvoeren van assessments
- Samenwerken met andere consultants binnen Selas om kennis en ervaringen te delen.
- Bijdragen aan de continue verbetering van salesprocessen en -prestaties bij klanten.

Vereisten:

- HBO-werk- en -denkniveau.
- Flinke ervaring in sales of als sales consultant, met een voorkeur voor kandidaten die ervaring hebben over verschillende sectoren.
- Vermogen om zich snel aan te passen aan nieuwe omgevingen en teams.
- Sterke analytische vaardigheden en het vermogen om effectieve salesstrategieën te ontwikkelen.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden en het vermogen om effectief samen te werken binnen teams.
- Bereidheid om te reizen en flexibiliteit in werklocatie.

Wat Bieden Wij:

- De kans om te werken in een dynamisch en groeiend consultancybedrijf.
- Een cultuur die waarde hecht aan persoonlijke groei en ontwikkeling.
- Flexibele werkomgeving met de mogelijkheid om impact te maken bij diverse klanten.
- Een carrièrepad met mogelijkheden voor persoonlijke en professionele groei.

Sollicitatieproces:

Het sollicitatieproces bij Selas & Partners is flexibel. We zijn op zoek naar kandidaten die onze visie delen en een sterke bijdrage kunnen leveren aan ons team en onze klanten. Gelieve je CV en een motivatiebrief aanleveren via mail, referenties en een portfolio van eerdere werkervaring zijn een plus. Daarnaast omvat het selectieproces enkele gesprekken waarin we dieper ingaan op jouw ervaring en visie binnen sales en consultancy.

Interesse?

Upload je CV en motivatiebrief op onze website in de “Werken Bij” sectie waarin je uitlegt waarom jij de ideale kandidaat bent voor deze rol naar. We kijken ernaar uit om van je te horen!