

# Jersch & Team

Unternehmensberatung GmbH

„Wenn Du ein Schiff bauen willst,  
dann trommle nicht Männer zusammen  
um Holz zu beschaffen, Aufgaben zu ver-  
geben und die Arbeit einzuteilen,  
sondern lehre die Männer die Sehnsucht  
nach dem weiten, endlosen Meer.“

Antoine de Saint-Exupère

# UNSERE LEISTUNGEN



„Du kannst den Wind nicht ändern  
sondern nur die Segel anders setzen“

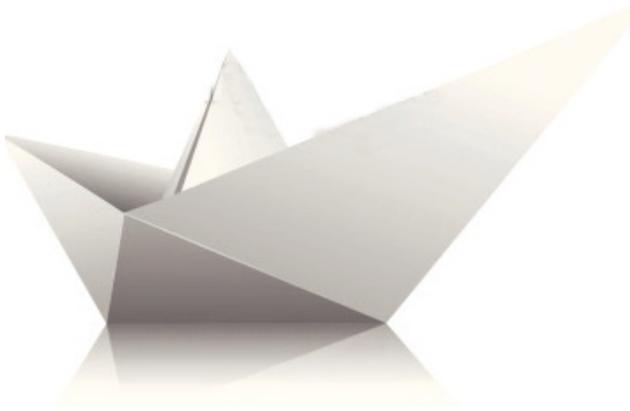
bedeutet heute

„Unternehmen können nichts am Fach-  
kräftemangel ändern, aber ihr Unter-  
nehmen in den Zeiten der Digitalisierung  
attraktiver für ihre und neue Mitarbeiter  
machen.“



Consulting  
seit 1999

# Vision



Vision ist, als ob Du schon weißt was  
hinter dem Horizont ist, bevor Du ihn  
erreicht hast.

Wir arbeiten mit Ihnen an Ihrer  
strategischen Vision.



# Mission

Die Mission ist „der Auftrag“, mit dem wir unterwegs sind.

Wir unterstützen Sie bei der Konkretisierung.

Leitbild und Werte sind die Leitplanken, zwischen denen wir uns bewegen.

Gemeinsam mit Ihnen und Ihrer Führungsmannschaft entwickeln wir die Grundlagen.

*Leitbild*

Strat

# Vision

Werte

Strategie ist die Route, die Vorgehensweise die Sie planen, mit einem klaren Ziel.

Bei den Planungen z.B. zu Ihrer „Engpasskonzentrierten Strategie“ stehen wir Ihnen zur Seite.

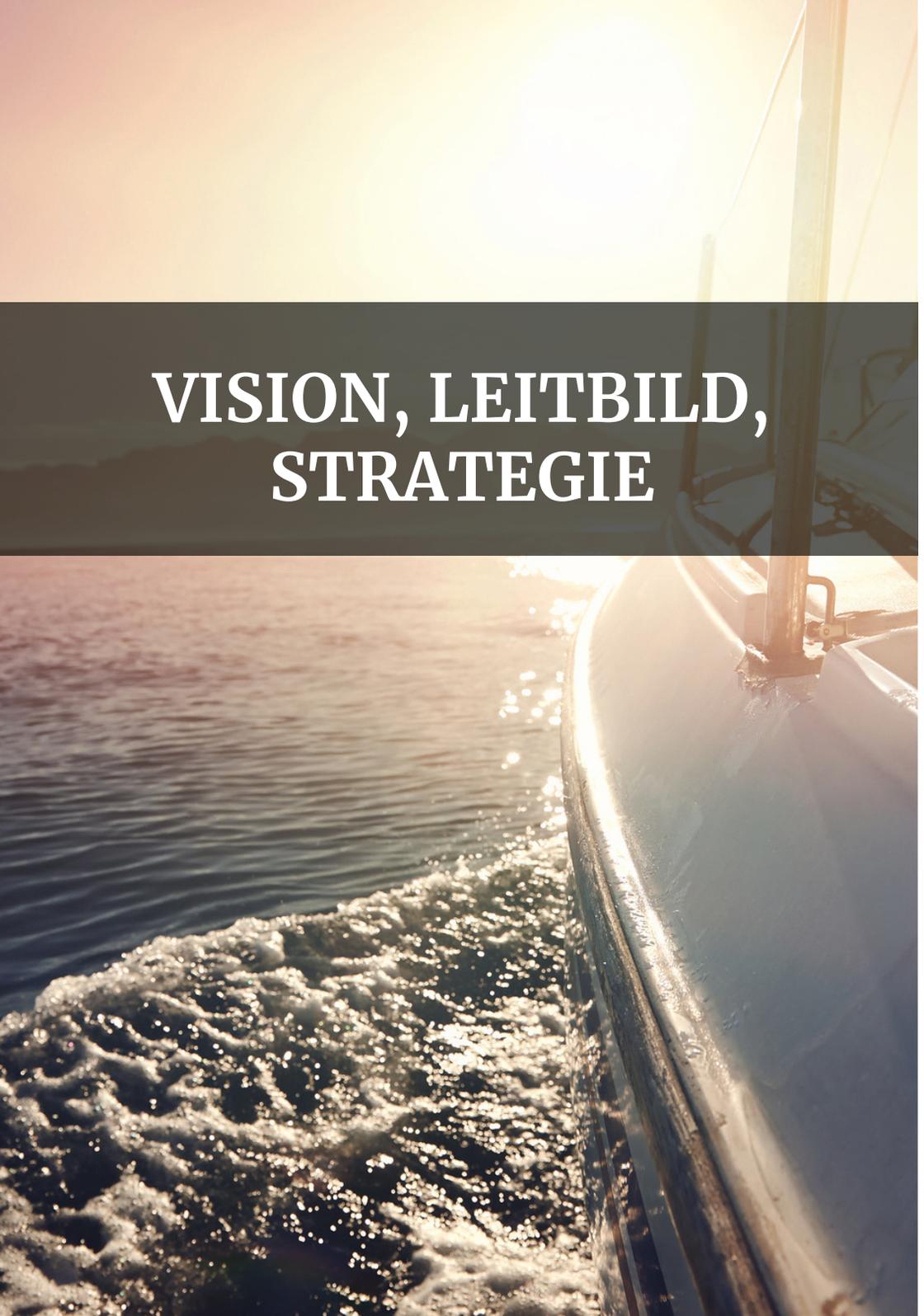
Strategie

# Kommunikation & Steuerung

Kommunikation, Führung, Teamarbeit, sind auf dem Weg zum Ziel äußerst wichtig.

Kontakt halten, steuern, Teams weiterentwickeln und dabei Vision, Leitbild, Werte und Strategie im Auge behalten sind Aufgaben der Führungskräfte. Gemeinsam schaffen wir den Rahmen und begleiten individuell.



A photograph of a sailboat on the water during sunset. The sun is low on the horizon, creating a warm, golden glow. The water is dark blue with white foam from the boat's wake. A dark horizontal band is superimposed over the middle of the image, containing the text 'VISION, LEITBILD, STRATEGIE' in white, bold, serif font.

# VISION, LEITBILD, STRATEGIE

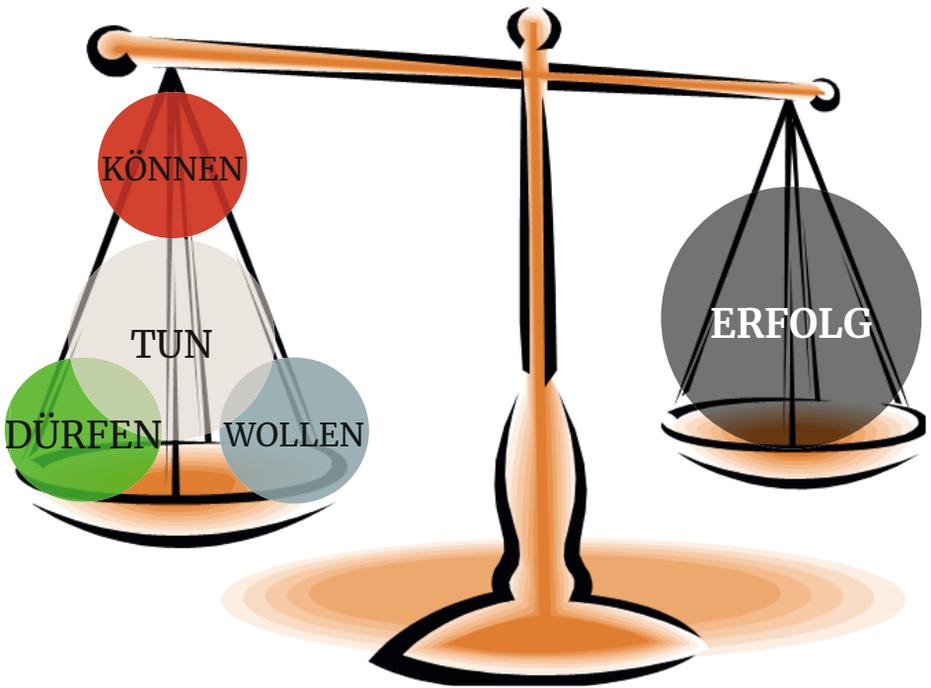
Wir haben die Vision von Unternehmen,  
die mit ihren Mannschaften  
wertschöpfend, wertschätzend  
und dadurch erfolgreich unterwegs  
sind.

*Vom Können über's Dürfen zum Wollen  
in's Tun!*



Consulting  
seit 1999

# Vision



können x dürfen x wollen x tun  
=  
Erfolg / Ertrag

# Werte & Leitbild

## **Partnerschaft ...**

... sehen wir als langfristiges Miteinander von Kunden und Vertriebspartnern

Das geht nur durch

- Offenheit
- Vertrauen
- Verlässlichkeit
- Klarheit
- und Wertschätzung
- 

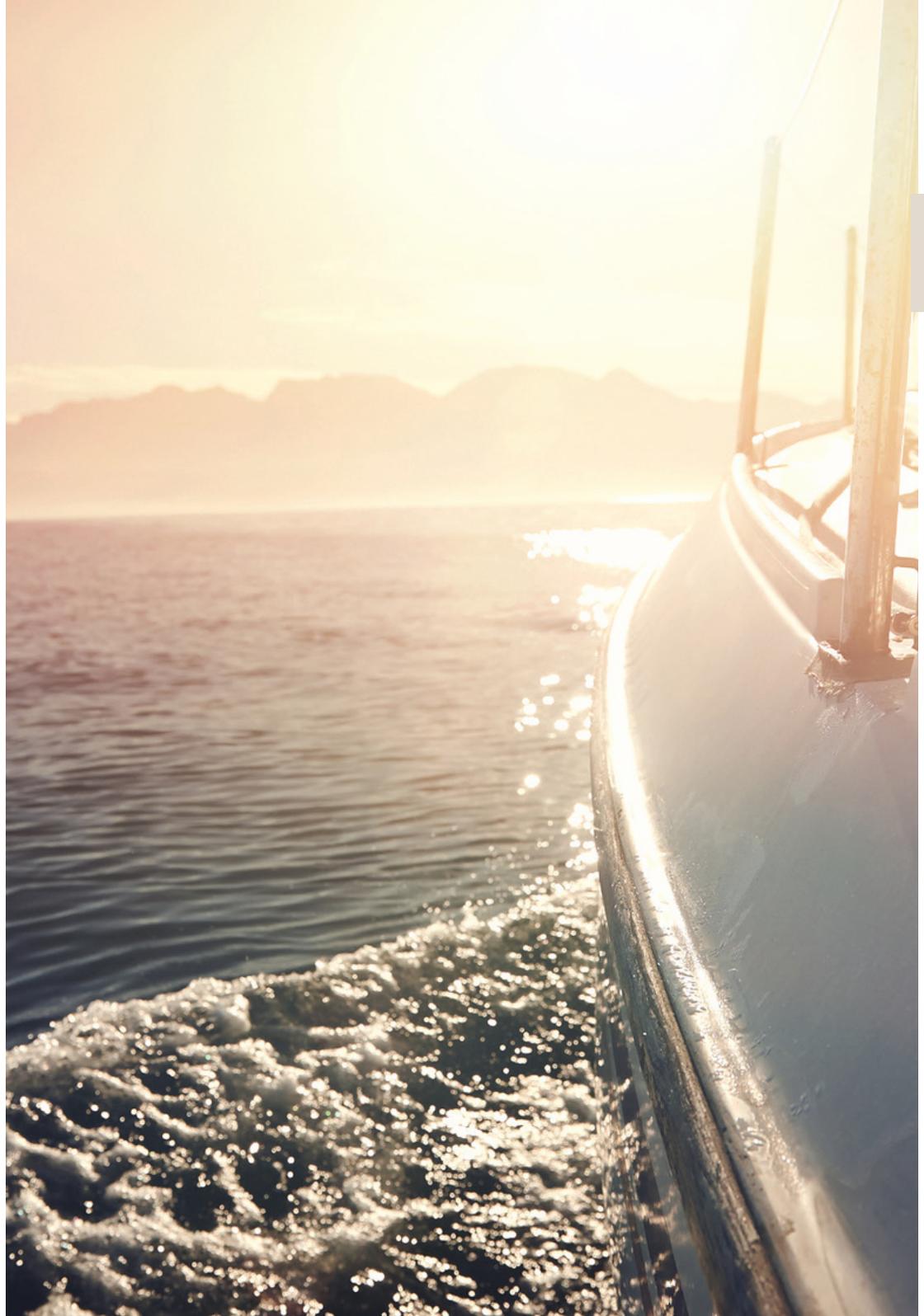
## **Führen ...**

- bedeutet, jeden Mitarbeiter am Arbeitsplatz zu begleiten zu bestätigen und/oder weiter zu entwickeln
- Das setzen wir mit unseren Kunden um

## **Mitarbeiter ...**

- entwickeln das Bewusstsein für ihre vorhandenen Talente und Stärken
- setzen diese Stärken mit Leidenschaft um
- werden gemeinsamen gestalten und bewegen





# Mission

Unsere Mission ist es ...

- Unternehmen (als Lotsen) zukunftsfähig zu machen,
- notwendige Digitalisierung sinnvoll zu berücksichtigen
- und dabei die Mitarbeiter unter Nutzung von deren Stärken und Talenten wertschätzend einzubinden.

# Unsere Leistung

- Akquisetraining
- Akquisition
- Anforderungsprofile,
- Aufgabenbeschreibungen
- Beratung
- Betriebliches Gesundheitsmanagement BGM
- Betriebsabläufe
- Business-Coaching
- Changemanagement
- Coaching
- Consulting
- CRM und Zielgruppen
- Digitalisierung
- Digitalisierungsstrategie
- DNLA, Mitarbeiterpotenziale
- Engpasskonzentrierte Strategie
- Entwicklungsprozess
- Existenzgründungsberatung
- Führung, Führungskompetenz
- Führungskräftebegleitung
- Führungsleitlinien entwickeln
- Geschäftsentwicklung
- Geschäftsfeldstrategien
- Geschäftsplanung
- Geschäftsprozessoptimierung,
- Innovationsmanagement
- Innovationsstrategie
- Innovationsteams
- Jahresplanungsworkshop
- Jahresumsetzungsplanung
- Kommunikation
- Kommunikationskonzepte
- Kommunikationsleitlinien
- Kompetenzentwicklung
- Konfliktbearbeitung
- kontinuierlicher Veränderungsprozess KVP
- Kundenbetreuungskonzepte
- Kurzzeitcoaching
- Leitbildentwicklung
- Management
- Management auf Zeit (Interim)
- Mediation
- Mitarbeiterbefragung
- Mitarbeiterführung & Unternehmensführung
- Mitarbeitergespräche und Training
- Nachfolgeberatung
- Nachwuchsführungskräfte
- Organisation,
- Organisationsentwicklung



# gen im Überblick

- Personalberatung
- Personalbilanz®
- Personaldiagnostik
- Personalentwicklung
- Personalführung
- Personalstrukturanalysen
- Persönlichkeitsanalysen
- Positionierung und Positions-analyse
- Praxistraining
- Prozessmanagement
- Prozessoptimierung
- Prozessorientierte Manage-mentsysteme
- Selbstmanagement
- Signaltraining
- Stellenbeschreibungen
- Strategieberatung und -ent-wicklung
- Strategieworkshops
- Strategieworkshops
- strategische Planung
- strategisches Marketing
- Teamentwicklung
- Teamknigge
- Teamregeln
- Telefonmarketing-Team
- Training
- Umfeldbetrachtungen und Analysen
- Unternehmens Kurz Check
- Unternehmensanalysen
- Unternehmensberatung
- Unternehmensknigge
- Unternehmensnachfolge
- Unternehmensregeln
- Unternehmenssteuerung
- UnternehmensWert:Mensch (Förderprogramm)
- Veränderungsprozesse
- Verkaufstraining
- Vertriebscontrolling
- Vertriebsmanagement
- Vertriebsoptimierung
- Vertriebssteuerung,
- Vertriebsstrategie,
- Vertriebstraining
- Vision- Leitbildentwicklung
- Vorträge
- Wachstumsstrategie
- Werte im Unternehmen
- Workshops
- Zeitmanagement
- Ziele und Zielsystematik



Jersch & Team Unternehmensberatung GmbH  
Frankenwaldstr. 12  
95365 Rugendorf

Tel.: 09223 / 944 100  
Fax: 09223 / 944 101  
Mobil: 0170 / 355 7986

[www.jersch-gmbh.de](http://www.jersch-gmbh.de)

[kontakt@jersch-gmbh.de](mailto:kontakt@jersch-gmbh.de)

