



Ransborgs Salg & Service

Ekspert i CNC løsninger

TEKNISK SÆLGER

TIL DET RÅDGIVENDE SALG

Ransborgs Salg og Service søger en sælger med teknisk kendskab, der trives med frihed under ansvar i en selvstændig rolle, hvor fokus ligger på det opsøgende salg, og på at udbygge og vedligeholde vores gode kunderelationer.

DINE TRE VIGTIGSTE OPGAVER BLIVER:

- Det rådgivende salg for både eksisterende og potentielt nye kunder.
- Planlægning og bookning af møder og opfølgning på salgsleads.
- At køre ud på aftalte virksomhedsbesøg i hele landet.

Du bliver en del af en virksomhed med fart på, hvor vi forventer at udvide salgsdistriktet til hele Scandinavien snarest. Du vil derfor kunne se frem til et job med spændende projekter i hele norden og gode udviklingsmuligheder på sigt.

Du lykkes i jobbet, når du understøtter vores vækst via indsatser, hvor du aktivt opsøger potentielt nye kunder. Du er muligvis uddannet Industritekniker eller Værktøjsmager, men det vigtigste for os er, at du har kendskab til det tekniske univers vi opererer i og har tidligere brancherelevant salgserfaring. Som person finder du det nemt at prioritere dine opgaver, og du går struktureret til værks når du har talt med nye og eksisterende kunder - det er nemlig vigtigt for os, at alle møder bliver fulgt op på. Du har gåpåmod og du møder mennesker i øjenhøjde, og du vægter værdier som respekt, venlighed og kvalitet højt.

Som ny medarbejder bliver du selvfølgelig sat godt ind i de interne arbejdsgange, virksomheden og produkterne, så du føler dig godt klædt på i din nye rolle.

KAN DU SE DIG SELV I EN VIRKSOMHED HVOR:

- Vi sætter kunden først.
- Vi ikke tror på dyre priser, der ikke matcher hverken produkt eller serviceniveau.
- Vi arbejder løsningsorienteret fordi vi ved, at de rigtige løsninger for vores kunder er vigtige, så de kan maksimere deres produktion.
- Vi kun sælger produkter vi selv ville eje, med fokus på kvalitet, tillid og ordentligt håndværk.

Vores kontor ligger i 7800 Skive. Din arbejdsdag foregår i bilen rundt til aftalte kundemøder, selvfølgelig med undtagelse af, når vi indimellem samles på kontoret for at værne om det gode kollegaskab. Der er tale om en fuldtidsstilling, og løn forhandles efter kvalifikationer – du tilbydes en god grundløn + bonus og pension. Vi stiller gerne en bil til rådighed.

SKAL VI FÅ ØJE PÅ DIG?

Send os dit CV, hvor du inkluderer et par linjer, der beskriver, hvorfor du er den rette til jobbet på nicki@ransborgs.dk.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, kan du fange vores direktør Erik Ransborg på 25 17 39 93.

Vi screener ansøgninger løbende og glæder os til at høre fra dig!

LÆR OS AT KENDE:

Vi er en familiejet virksomhed der blev grundlagt i 2015 af Erik Ransborg, og er placeret i hjertet af Jylland. Vi er en virksomhed i voldsom udvikling, så du vil blive en del af en arbejdsplads der har fart fremad. Vi har +25 års erfaring bag os og en livslang interesse for motorer og maskiner, og vi er en virksomhed hvor passion og smil går hånd i hånd med kvalitet og godt håndværk. Vores vision er nemlig, at CNC-industrien bliver fyldt med højkvalitetsmaskiner og fejlfrie produkter.

