

PROFITIERE VOM CAMPINGBOOM MIT DEM EIGENEN VERMIETCAMPER

WIE GELDDANLAGE IM CAMPINGMARKT FUNKTIONIERT, ZEIGT DIESES LANGZEITMIETKONZEPT FÜR REISEMOBILE. SELBST WEM WOHNMOBILURLAUB NICHT LIEGT, DER KANN ALS EIGENTÜMER EINES MOBIL-DOMIZILS FINANZIELL VOM CAMPINGBOOM PROFITIEREN. HEBEL IST DER KOMPLETTSERVICE VON BESCHAFFUNG, VERMIETUNG BIS ZUM WIEDERVERKAUF.

INSBESONDERE NACH DEN LOCKDOWNS STRÖMEN MENSCHEN IN DEN REISEMOBILURLAUB, WEIL HIER DIE EINHALTUNG VON DISTANZREGELN DEUTLICH BESSER MÖGLICH IST, ALS BEI VIELEN ANDEREN URLAUBSFORMEN. AUCH DER VERMIETERMARKT BOOMT, SCHAFFT MAN SO DOCH BESSER DIE HOHE AUSLASTUNG EINES FAHRZEUGS. UND: ENTtäUSCHTE SPARER SUCHEN FESTE WERTE ALS GELDDANLAGE MIT RENDITE STATT NEGATIVER ZINSEN.



FreewayCamper gründete sich 2020 aus der Flixbus-DNA und agiert mit saisonal angepassten Preisen als Kastenwagen- und Reisemobil-Vermietung über mehrere deutsche Stationen. Neben passgenau ergänzbaren Vermietervices lassen sich über das Self-Service-Portal auch rein digital Campingplätze im Voraus buchen.

Nikolai Voitiouk-Blum
freeway-camper.com
0174 560 1544
voitiouk@freeway-camper.com

Begeisterte Wohnmobilbesitzer vermieten ihre Fahrzeuge privat. Dieses Zubrot, was mit Eigenarbeit, einer Selbstfahrervermietversicherung und Vermietungsmarketing (auch auf kostenpflichtigen Portalen) verbunden ist, bringt Gewinn. Doch diese Aufwände scheut manch ein Investor. Daher bieten FreewayCamper und Poedria-Online einen Hosting-Service für den eigenen Vermietcamper an.



Investitionsbeispiel: Kastenwagen Pössl Roadcruiser XL neu Nettopreis 45.000€

Das Neufahrzeug verbleibt im Besitz des Eigentümers und wird als Langzeitmiete FreewayCamper bereitgestellt. Alle Services rund um die Einzelvermietung an Urlauber sowie die Betriebskosten werden dort gebündelt. Etwaige Schadensabwicklungen, Reinigungsaufgaben und auch optimierte Auslastung zwischen Frühjahr und Herbst ist deren Fokus. Für die Beschaffung und die Jahreswagenvermarktung des auf Miete getrimmten Fahrzeuges unterstützt Poedria-Online den Eigentümer. Durch nur geringen Wertverlust und die Langzeitmieteinnahmen lassen sich jährliche Renditen von bis zu 8% erzielen.

| | |
|-----------------------|---------------------------|
| Fahrzeugwert | 45.000 € |
| Nutzungsdauer in Mon. | 8 |
| Vermieter | Langzeitmiete |
| Umsatz | gut |
| Kosten | Personal und Gemeinkosten |
| Plattformgebühren | keine |
| Bereitstellungskosten | Leihgebühr |
| Wertverlust | gering |
| Gewinn Vermieter | passabel |
| Eigentümer | |
| Einnahmen | 3.750 € |
| Wertverlust | -2.000 € |
| Gewinn Eigentümer | 1.750 € |
| Bonus | 400 € |
| Eigennutzenschädigung | -400 € |
| Rendite für 8 Monate | 3,89% |
| Rendite auf 1 Jahr | 5,83% |

Der Fahrzeugeigentümer kann über Mietervermittlung ergänzende Boni einstreichen. Die Eigennutzung (auch für andere Flottenfahrzeuge) ist individuell vereinbar.

Weitere Infos unter: <https://youtu.be/iuXgddjtug>



Poedria-Online berät seit 2015 bei Auslegung und Beschaffung von Campervans der Marken Pössl, Roadcar, Clever und Adria. Rein digital sind alle Services verfügbar. Zum Probewohnen und als Investitionsobjekte wurden erste Fahrzeuge in der Langzeitmiete von FreewayCampers gehostet.

Klaus Hestert
poedria-online.de
0157 5276 1553
klaus@poedria-online.de