

SERVERA EN  
UPPLEVELSE



**kurbits**  
affärsutveckling för besöksnäringen

**KURBITS MÅLTID**

Ett produktutvecklingsprogram för dig som vill utveckla måltidsupplevelser!

# Skapa måltidsupplevelser som blir minnen för livet

Gästen vill komma nära det lokala och genuina. Maten man ätit är ofta det man berättar om efter en resa. Måltider är en av de snabbast växande upplevelsekategorierna enligt TripAdvisor och allt större del av reskassan läggs på mat och måltider.

I det här programmet får du lära dig att utveckla upplevelser där måltidsupplevelsen lyfts fram och förstärker ditt varumärke mot målgruppen. Att vara personlig och äkta är kärnan i en måltidsupplevelse. Paketera t.ex en utflykt eller en aktivitet som är unik på något sätt, något som inte händer dagligdags i din verksamhet.

## Upplägg

Programmet består av 6 träffar där du lär känna andra företagare, kanske skapar nya samarbeten och framför allt utvecklar nya paketerade produkter. I programmet ingår även tre coachningstillfällen.

Vi jobbar med workshops, föreläsningar, konkreta verktyg och erfarenhetsutbyte där ni lär av varandra, ett av framgångsrecepten i Kurbits.



"Jag hade tidigare gått Kurbits och gillade konceptet, så när möjligheten att gå Kurbits Måltid dök upp valde jag att hoppa på detta med målet att försöka lära mig mer om matupplevelser och samtidigt försöka ta fram en ny produkt.

Resultat blev en matvandring i fjällmiljö som heter "Åre Gastronomy Walk" vilken redan efter någon månad överträffat våra förväntningar".

Rickard Fredriksson, Explore Åre

Kurbits Måltid har sex moment där teori varvas med praktiskt arbete. Inbjudna experter och föreläsare ger tips och delar med sig av sina erfarenheter. Du får även en personlig coach som tillsammans med dig arbetar för att du ska nå dit du önskar.

Läs mer på [www.kurbits.org](http://www.kurbits.org).

1. Måltidstrender, hållbarhet och målgrupper

2. Produktlabb

3. Designa upplevelsen på plats

4. Affärsmodullering för att bli hållbart lönsam

5. Kommunicera och sälj – bli köpbar

6. Presentation av din paketerade upplevelse

3 coachnings-  
tillfällen