

## PRODUKTCHEF TILL GOMEASURE I GÖTEBORG

**Har du ett starkt driv och intresse för försäljning inom akustik och audio test? GOMeasure söker en produktchef till det svenska marknad med fokus på försäljning av Audio Precision och G.R.A.S Sound and Vibration**

Vill du arbeta på ett innovativt och dynamiskt ingenjörsföretag som har världsledande agentur inom testlösningar? Här får du utveckla dig inom akustik och elektronikbranschen som GOMeasures nya produktchef med existerande kunder från början. Vi vet att din tekniska bakgrund kombinerat med ditt starka driv och analytiska förmåga kommer att göra skillnad inom GOMeasure. Du utgår från Göteborg och har svenska kunder i en innovativ och teknologi driven miljö.

## DINA FRAMTIDA ARBETSUPPGIFTER

- Bearbetning av både befintliga och nya kunder inom akustik -och elektronikbranschen
- Eget ansvar för hela säljprocesser, du bokar och genomför möten, visar fram produkter och skriver offerter
- Identifiera och föreslå testlösningar utifrån kundens behov
- Delta aktivt i marknadsföringen av GOMeasure, Audio Precision och G.R.A.S.
- Skapa lönsam tillväxt genom att ha en god relation med kunder och intressenter

## INGÅ I ETT FANTASTISK TEAM

GOMeasure er ett skandinaviskt företag med bra växt dom senaste 3 år. GOMeasure säljer för närvarande till Sverige och Norge via vårt danska kontor, men GOMeasure vill erbjuda våra svenska kunder lokal kontakt och support. Vi samarbetar mycket nära med våra leverantörer som ställer applikationsingenjörer och tekniska specialister till förfogande. I jobbet ingår resor och ett antal resor förläggs årligen till vårt huvudkontor tätt på Köpenhamn och till produktutbildning hos våra nationala och internationella leverantörer.

## DIN PROFIL

Vi söker dig som har teknisk förståelse och gärna en utbildning med inriktning på akustik eller elektroteknik. Meriterande är det om du har tidigare erfarenhet från försäljning av akustik -och elektroniklösningar. Du besitter förmågan och viljan att skapa och utveckla goda och långvariga kundrelationer. Vår säljcykel är från någon vecka upp till flera år. Du är förtroendeingivande och driven, helt självgående och kan arbeta disciplinerat och resultatinkat.



Du kommer i tjänsten att vara i kontakt med kunder och kollegor på olika nivåer så det är viktigt att du har en god kommunikativ förmåga. Du behärskar engelska både muntligt och skriftligt då du dagligen ingår i kommunikation med kunder och internationella leverantörer.

## VAD KAN VI ERBJUDA DIG?

Hos GOMeasure får du en nyckelroll och ansvar för försäljning, rådgivning och leverans till dina nyckel kunder samt nya kunder. Du kommer ingå i ett team med stort arrangemang och passion för akustik och elektronik.

Vi erbjuder dig också:

- Ett självständigt säljarbete som drivs i projektform
- En spännande och branschledande produktportfölj
- Direkt kontakt med våra världsledande leverantörer

Vill du höra mera om jobbet er du välkommen till att kontakta Peter Herbst +45 313 314 85 och skicka din ansökning och CV till [salg@GOMeasure.dk](mailto:salg@GOMeasure.dk)

GOMeasures två ägare vill löpnade kalla intressanta kandidater till samtal.

Välkommen med din ansökan!