Svensk/norsk Jr. Account Manager



Lokation: Aalborg

Fuldtidsstilling

Ansøgningsfrist: 31. maj 2023

Ansættelsesdato: Snarest muligt

GlobeCom søger ambitiøs svensk og/eller norsktalende account manager til opsøgende salg

GlobeCom ApS søger en engageret og ambitiøs sælger til vores salgsafdeling. Vi søger en profil der ønsker at arbejde med opsøgende salg – Kanvas.

Du trives ved at opbygge relationer fra bunden og ved hele tiden at afsøge nye forretningsmuligheder. GlobeCom har udviklet et unikt buy-back koncept der er understøttet af en in-house digital platform og det er dette koncept, du skal være med til at sælge ind til kunder rundt omkring i Skandinavien.

GlobeCom er en IT-virksomhed som specialiserer sig i Enterprise/Data-center hardware, eksempelvis Servere, Storage og Netværksudstyr. Erfaring fra IT-hardware branchen er en fordel, men bestemt ikke et must, da du i tæt samarbejde med Salgschefen får den nødvendige oplæring, samt daglige sparring til at kunne komme i mål.

I vores projekter taler vi ofte med ledere inden for IT og økonomi. Du skal derfor være komfortabel med at tale med beslutningstagere. Taler du andre sprog end dansk og engelsk, er dette desuden et stort plus. Stillingen er tiltænkt det skandinaviske marked, men med mulighed for at udvide til andre lande, afhængig af eventuelle sprogkundskaber.

Som person er du:

- Den fødte sælger, med erfaring fra opsøgende salg og salgsudvikling Nysgerrig og
- læringsparat, med stort gåpåmod
- Født med en flair for salg og en naturlig lyst til at snakke med mennesker
- Flydende i engelsk og svensk og/eller norsk – Et 3. sprog er ligeledes et plus

Stillingen er en fuldtidsstilling, hvor arbejdstiden som udgangspunkt ligger mellem 08:00 og 16:00 – dette kan dog sagtens variere.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte vores Salgschef Peter Brix, på telefon 31550210.

Ansøgning og CV sendes til pbr@globecom.eu – markeret "AM"

GlobeCom
CIRCULAR TECHNOLOGY