

## Pressemelding

# Flere hundre hydrogentaxier kommer de neste årene

## Cabonline og Everfuel inngår avtale om å utvikle markedet for hydrogenkjøretøy i taxinæringen i Norden og inngår innkjøpssamarbeid med Toyota Norge

- Cabonline har en ambisjon om å rulle ut flere hundre hydrogentaxier i Norden de neste årene
- Toyota mobiliserer for å få de første 100 Toyota Mirai på veien i Oslo innen utgangen av 2022 og vil fortsette utrullingene i Norge sammen med Everfuel og Cabonline/Norgestaxi
- Everfuel og Cabonline vil benytte samme samarbeidsmodell i de større byene i Norden

Samarbeidet innebærer å tilby løyvehavere incentiver fra Cabonline samtidig som Everfuel vil tilby deltakende løyvehaverne prisrabatter for bruk av Everfuels fyllestasjoner.

Everfuel og Cabonline har i forbindelse med dette prosjektet også inngått samarbeidsavtale med Toyota Norge om å tilby den helt nye Toyota Mirai til løyvehavere, først i Oslo-regionen, og dernest i de større byene hvor det suksessivt etableres fyllestasjoner.

«Langsiktige partnerskap er avgjørende for å etablere grønt hydrogen som transportnæringens fremste nullutslippsdrivstoff. Samarbeidet mellom Cabonline, Toyota og Everfuel er et godt eksempel på hvordan man kobler sammen hele verdikjeden fra sikker produksjon, distribusjon og fylling av hydrogen med bilprodusenter og sluttbrukere for å kommersialisere grønt hydrogen og av-karbonisere transportsektoren», sier Jacob Krogsgaard, CEO og grunnlegger av Everfuel.

«Vi har en klar ambisjon om å levere de første 100 bilene til taxinæringen i Oslo innen utgangen av 2022 innenfor rammen av dette samarbeidet. For Toyota er dette en del av en internasjonal strategi for å bygge hydrogenmarkedet», sier Espen Olsen, informasjonssjef i Toyota Norge.

«Hydrogendrevne taxier har alle fordelene ved å være nullutslipp samtidig som drivstofftanken fylles på 3 minutter. Dette er vist med stor suksess i Paris, og jeg har tro på at vi gjennom dette samarbeidet skal gjøre hydrogenteknologien tilgjengelig og konkurransedyktig. Oslo kommune ønsker 20% av totalt ~2500 taxier i Oslo på hydrogen, og det skal vi klare om Enova kan bidra ved å gi nødvendig støtte til de taxieierne som går først», sier Dag Kibsgaard-Petersen, Konsernsjef i Cabonline Group og adm.dir. i Norgestaxi.

Hydrogendrift er attraktivt for taxinæringen fordi det gir høyere effektiv driftstid og dermed bedre inntjening for løyvehaverne. Samtidig kan hydrogendrift redusere ladekøen i de store byene og ytterligere forsterke driftstidsfordelen for løyvehaverne. Ladekapasitet forventes å bli en alvorlig flaskehals for elbiler om man ikke lykkes med å bygge balanse mellom el og hydrogen. Bare i Oslo anslår Cabonline at man ville trenge opp til 10 store ladeterminaler for å betjene taxinæringen om alle skal over til å drives bare på batteri. Dette er plasser Oslo kommune foreløpig hverken har konkrete planer for eller tomter til. På sin side har Oslo kommune lagt til grunn at minst 20% av Oslos taxier skal gå på hydrogen når man de neste årene vil kreve nullutslipp i hele indre by. Cabonline, Toyota og Everfuel, ønsker sammen å bidra til å oppfylle denne ambisjonen.



## **Om selskapene**

**Cabonline** er Nordens største taxiaktør med over 2500 løyvehavere, mer enn 4400 biler i flåten og med en total omsetning på SEK 4.2 Mrd. Cabonline yter teknologi, service og innkjøpstjenester til en rekke taxiselskaper i Norden, herunder Norgestaxi i Norge.

**Everfuel** er ledende distributøren og operatøren av hydrogen fyllestasjoner for taxiflåter, lastebiler og busser i regionen. Sammen vil selskapene utvikle et attraktivt tilbud til både løyvehaverne og passasjerene basert på hydrogendrift. I første omgang har partene en felles sterk ambisjon om å få 800 hydrogenkjøretøy i drift i løpet av de neste tre årene hvorav minst 100 biler i Oslo-regionen.

**Toyota** er et av verdens største konsern innenfor mobilitet og er også et av de ledende innenfor produksjon av brenselceller og hydrogenbiler i verden.

### **For mer informasjon, vennligst kontakt:**

Dag Kibsgaard-Petersen, Konsernsjef, Cabonline Group AB, tel +47 400 11 981, [dkp@cabonline.com](mailto:dkp@cabonline.com)

Jacob Krogsgaard, Adm. Dir., Everfuel A/S, tel. +45 28 71 8945

Espen Olsen, Informasjonssjef, Toyota Norge AS, tel. +47 952 26010