

Enova Energy søger kørende salgskonsulent til Sjælland

## Har du passion for salg, teknik og grøn omstilling?

Og er du tillidsvækkende, velorganiseret og selvkørende? Så er det dig, vi gerne vil ansætte i stillingen som vores nye salgskonsulent på Sjælland. Vi tilbyder en spændende stilling med udviklingsmuligheder i en grøn virksomhed i stærk vækst.

### Om os: Sammen om en bæredygtig fremtid

Som en del af Danmarks største energiselskab [Andel Energi](#) er [Enova Energy](#) en ekspansiv og ledende aktør i markedet for varmepumpe-installationer (luft/vand og jordvarme). Vi arbejder energisk, innovativt, kommercielt og kundeorienteret for at gøre varmepumper enkle at forstå og attraktive og trygge at investere i. Det gør vi med komplette pakker og forløb, unikke kundeoplevelser og med en urokkelig holdning til kvalitet og ordentlighed i vores arbejde. Det styrer også, hvad vi søger efter i ansættelsen af nye medarbejdere.

### Din opgave: At få boligejere hjulpet godt over fra sort til grøn boligvarme

Som salgskonsulent i Enova er du en nøgleperson i vores kontakt til markedet – og en nøgleperson i vores kunders overgang fra deres gamle boligopvarmning med olie, gas eller træpiller til fremtidens intelligente og bæredygtige løsning med en varmepumpe. Det er en overgang, der for mange boligejere skaber usikkerhed og mange spørgsmål. Og hvor din indsats derfor er af afgørende betydning.

Vi har veletablerede systemer og procedurer til understøttelse af dit arbejde, hvor dine hovedopgaver består i:

- Telefonisk håndtering og opfølgning på kundeemner fra toppen til bunden i salgstragten
- Afholdelse af kundemøder mhp. dimensionering og projektering af installationer samt udarbejdelse af tilbud
- Udarbejdelse af projektoversigter og øvrig dokumentation til vores koordinator og montører
- Afholdelse af informationsmøder, webinarer og andre typer af arrangementer efter behov

### Vi tilbyder: Fleksible arbejdsforhold, grundig oplæring og en positiv kultur

Som kørende salgskonsulent hos Enova bliver du del af et firma med en positiv og entreprenant kultur, hvor vi støtter og hjælper hinanden, og hvor vi hver dag bidrager aktivt og konkret til Danmarks grønne omstilling. Herudover tilbyder vi:

- Selvstændigt ansvar for en vigtig del af vores forretning
- Gode arbejdsforhold med veldefinerede processer og værktøjer til dit arbejde
- Meget positive kunderelationer – som det fremgår af vores TrustPilot-anmeldelser ([klik her](#))
- Fleksible arbejdsforhold, hvor du i vid udstrækning selv styrer din tid og om du arbejder fra vores hovedkontor i Virum eller fra din hjemmeadresse
- Faglige og personlige udviklingsmuligheder
- Løn efter kvalifikationer

### Din profil: Tillidsvækkende, selvkørende og velorganiseret

For at komme i betragtning til stillingen, lægger vi vægt på følgende personlige kompetencer:

- Du er tillidsvækkende, fagligt interesseret og ved, hvordan man leverer førsteklasses kundeoplevelser
- Du er selvkørende i dit arbejde og fleksibel med dine arbejdstider – og nyder dine dage på landevejen med kundemøder
- Du arbejder professionelt og velorganiseret, som det er vigtigt på et hold, hvor alle er afhængige af hinanden
- Du har en vis teknisk forståelse, det kan være fra en teknisk eller håndværksmæssig uddannelse, fra erfaring med salg af tekniske løsninger eller lignende

### Interesseret?

Stillingen ønskes besat i løbet af 1. kvartal 2023, og samtaler vil blive afholdt løbende. Send ansøgning og CV til [swr@enova.energy](mailto:swr@enova.energy). Spørgsmål til stillingen kan rettes til kundechef Søren Würtz Rasmussen på tlf. 41 81 26 26.