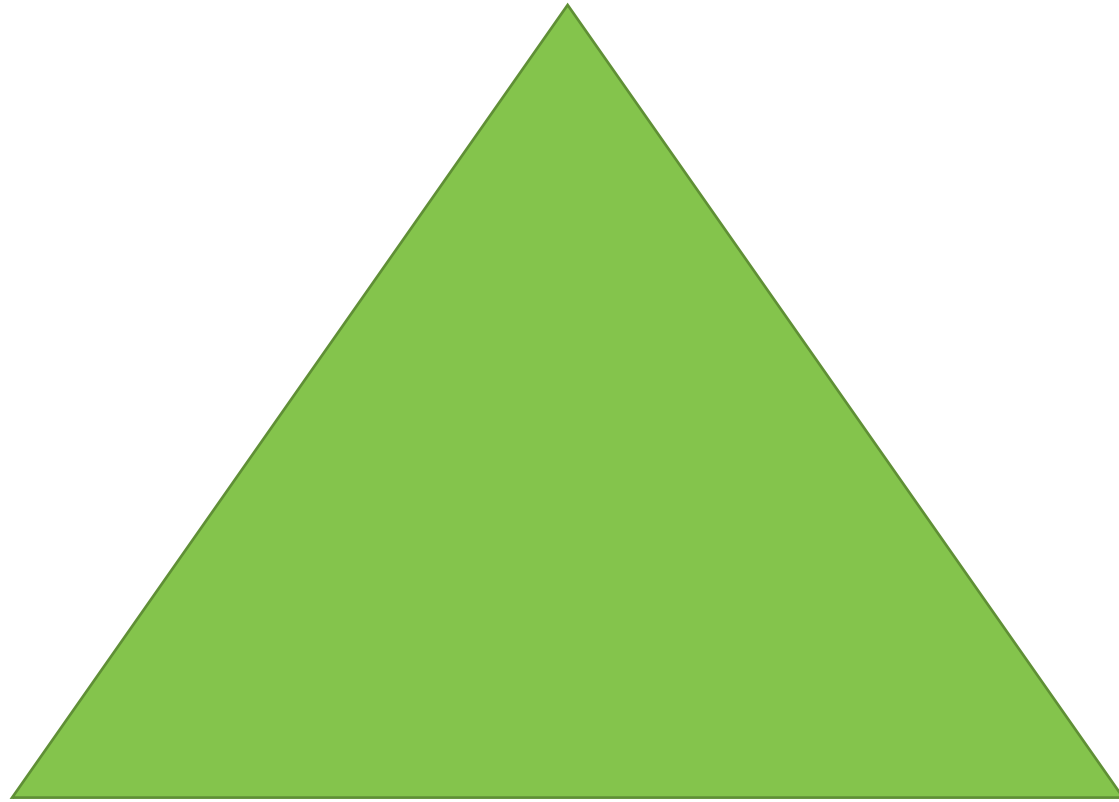


Kvalitet

Tid

Penger



Utviklingsområder

1. Styrke selvtillit
2. Forbedre relasjoner
3. Forsterke kommunikasjonsevner
4. Utvikle lederskapsferdigheter
5. Redusere stress og forbedre egen innstilling



Gjennombrudd

- Positivt
- Kraftfullt
- Nåtid (jeg er...)

Gjennombrudd

Presens/nåtid

Kan vi sette oss i en situasjon som om det allerede har skjedd?

~~”Jeg vil bli en bedre teamspiller”~~

”Jeg søker proaktivt etter teammedlemmer for å samarbeide og tenke nytt for å gi våre kunder de beste løsningene”



Positivt

Istedet for å identifisere hva som IKKE skal skje, hva skal skje?

~~”jeg vil ikke dømme andre”~~

”Jeg er inkluderende i forhold til de andre i teamet ved å respektere og verdsette våre uliketer”



Kraftfullt

Er dette noe vi virkelig ønsker og er begeistret for?

~~”Jeg vil være en god lytter”~~

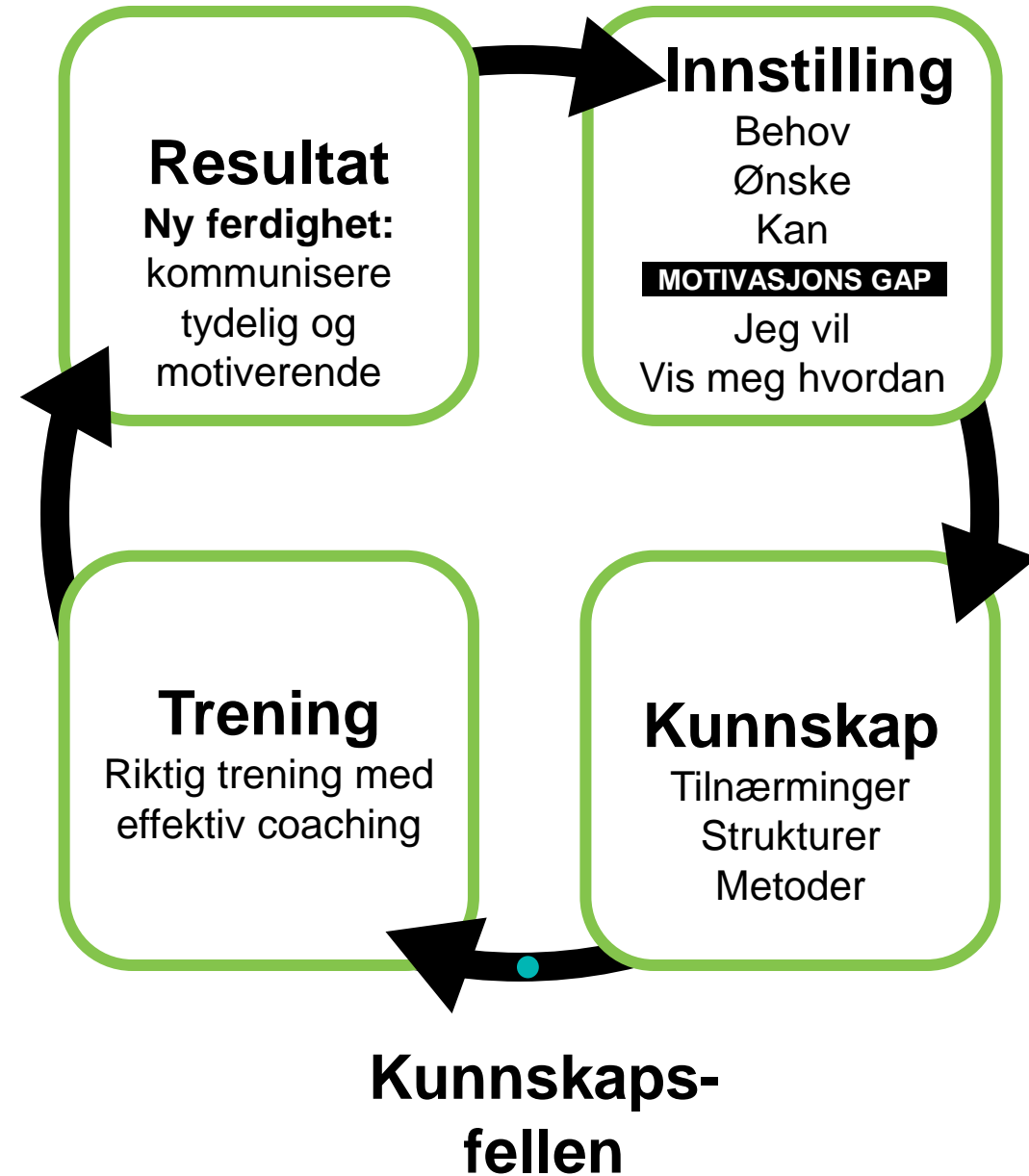
”Jeg gir andre min fulle og udelte oppmerksomhet når jeg lytter. Jeg vil ikke bare lytte etter fakta, men også følelser og holdninger for å...”



Drivere	Gjennombrudd	Konkret aktivitet
Styrke selvtillit	«Jeg har mot til å fortelle kunden at det er en annen løsning som vil være bedre på lang sikt»	Neste gang kunde ber om noe som ikke er optimalt, vil jeg stille spørsmål
Forbedre relasjoner	«Mine kunder har så stor tillit til meg at de alltid kommer og spør om råd når de har nye problemstillinger som skal løses»	Ta initiativ til «småprat» med intern prosjektleder og beslutningstager
Forsterke kommunikasjonsevner	«Møtene jeg fasiliterer motiverer og inspirerer og jeg oppnår stor grad av gjennomslagskraft for ideene mine fordi jeg er tydelig og «to the point»»	Gripe alle muligheter for å trene for kollegaer og kunder. Be om feedback fra mine kollegaer hver gang jeg holder møte/presentasjon
Utvikle lederskapsferdigheter	«Jeg sørger for at vi alltid får mersalg og nye oppdrag hos eksisterende kunder»	Få tak i kundes langsiktige ambisjoner
Redusere stress og forbedre egen innstilling	«Jeg har en god balanse mellom jobb og fritid som gjør at jeg alltid beholder roen og overskuddet selv om det er høyt arbeidspress»	Sove minst 8 timer hver natt



Prestasjons sirkelen



Temaer for samlingene;

- Del 1**
 - A. Sette tydelige personlige mål
 - B. Ferdigheter for å prestere bedre
 - C. Trygg og utfordrende treningsarena
 - D. Styrke relasjoner hos kunder og kollegaer
 - E. Bli modigere for å ta flere initiativer

- Del 2**
 - A. Motivere kunder og viktige relasjoner
 - B. Ta og vise ansvar for egen utvikling
 - C. Ta tak i det som hindrer meg å nå mål
 - D. Håndtere innvendinger og utfordrende spørsmål – tenke på stående fot

- Del 3**
 - A. Være relevant og fleksibel
 - B. Skape engasjement og få kunder med
 - C. Rapportere måloppnåelse og læringer
 - D. Sette nye utfordrende mål



Datoer for samlingene;

Samling 1	17. august kl. 15:00 – 18:30 (Låven)
Samling 2	16. september kl. 15:00 – 18:30 (Låven)
Samling 3	28. september kl. 15:00 – 18:30 (Låven)
Samling 4	13. oktober kl. 15:00 – 18:30 (Låven)
Samling 5	26. oktober kl. 15:00 – 18:30 (Låven)
Samling 6	1. November kl. 14:00 – 17:00 +++ (TBD)





<https://www.dalecarnegie.no/interne-losninger/eyskye-konsulent-infocus/>