

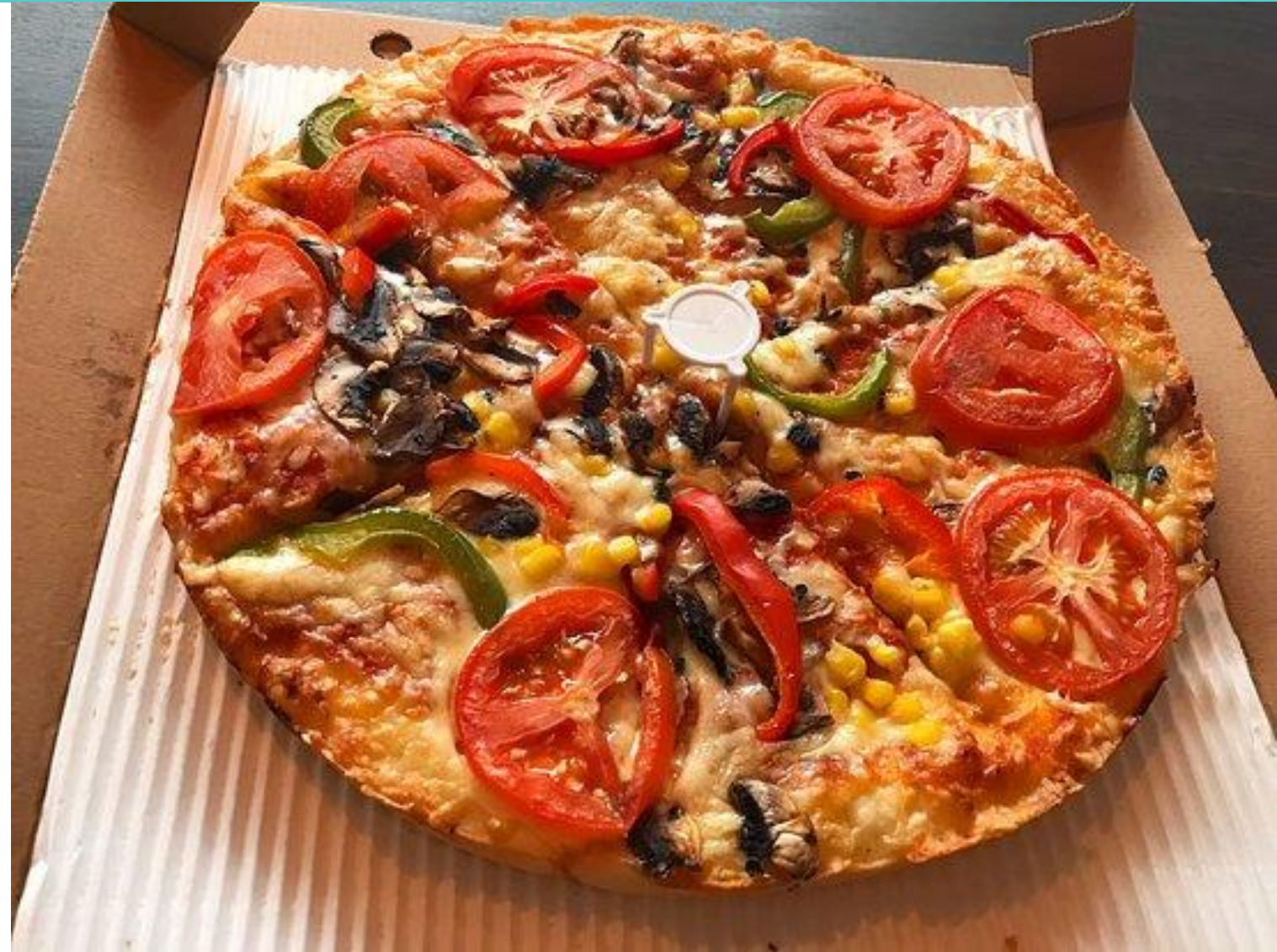
1. Engasjerende kommunikasjon
2. Gjøre våre ideer tydelige

Mål før pause

1. Erfare at å bruke bevegelse i vår kommunikasjon reduserer nervøsitet
2. Opptre mer naturlig
3. Gi mer energi og engasjere andre

La oss trene

Jeg elsker pizza fordi.....



Virkemidler vi kan bruke??



PAUSE

Presis og kortfattet

Mål etter pause

1. Kommunisere med tydelighet
2. Presentere informasjon i en logisk rekkefølge
3. Forsterke verdien av budskapet ved å demonstrere når du skal forklare noe

Gjøre våre ideer tydelige

L

Lettfattelig språk

I

Illustrasjoner for å *tydeliggjøre*

O

Organisere tankene

N

Nøkkelord for å få frem hovedpoeng

S

Summere opp nøkkelord

- Still et spørsmål/kom med en påstand
- 2-4 nøkkelord
- Oppsummere (ved å gjenta nøkkelord)
- Inspirerende avslutning

Å tenke på når vi bruker bevis

1. Ta frem beviset kun når du skal bruke det
2. Hold beviset høyt nok så alle kan se det
3. Hold beviset slik at det ikke skjuler ansiktet ditt
4. Snakk til publikum og ikke til beviset
5. Når du er ferdig med beviset, legg det bort

Enkel oppbygging ved bruk av LIONS

- Still et spørsmål/kom med en påstand
- 2-4 nøkkelord
- Oppsummere (ved å gjenta nøkkelord)
- Inspirerende avslutning

Gjøre våre ideer tydelige

L

Lettfattelig språk

I

Illustrasjoner for å *tydeliggjøre*

O

Organisere tankene

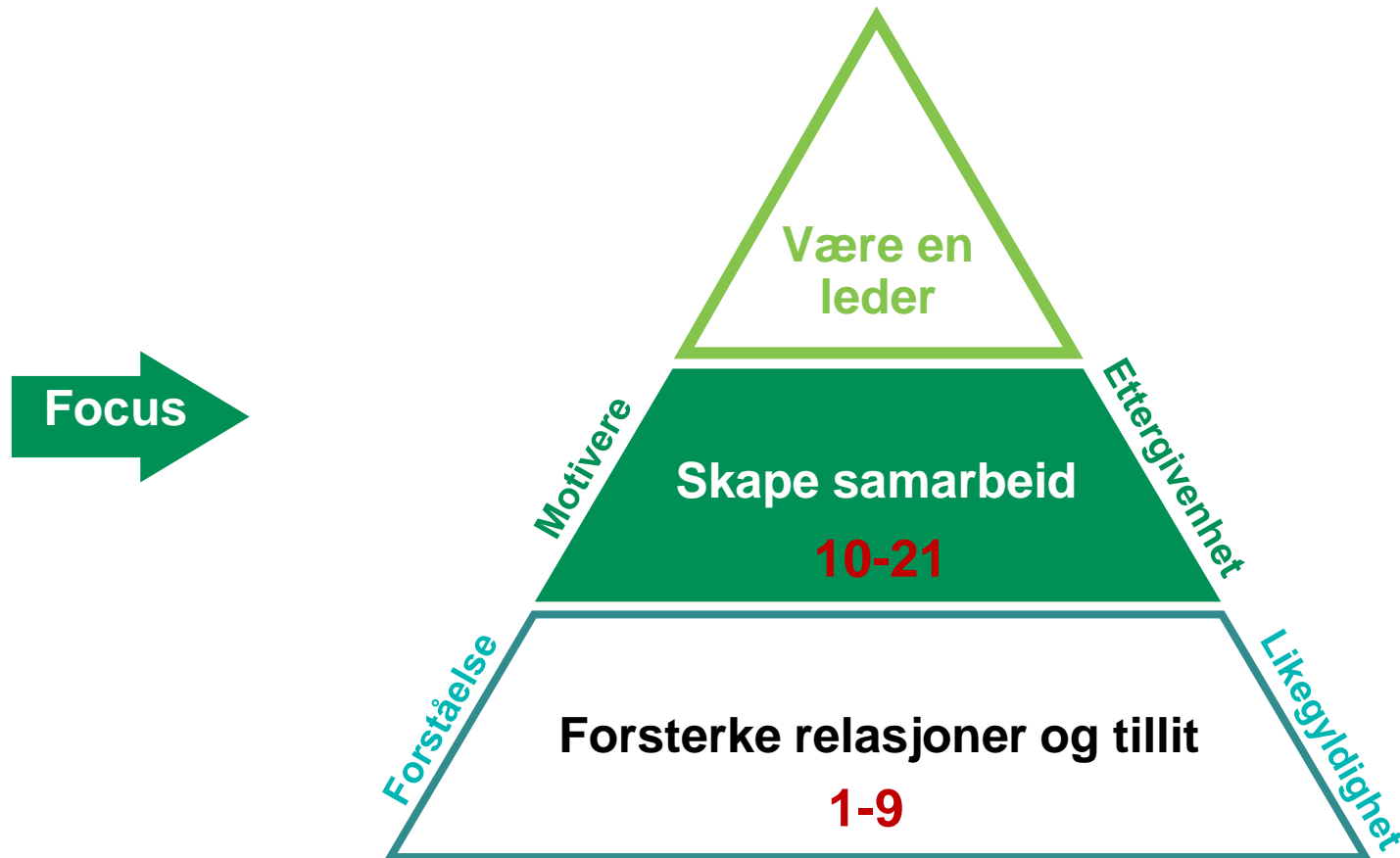
N

Nøkkelord for å få frem hovedpoeng

S

Summere opp nøkkelord

Lederskapstrekanten – oppnå samarbeid



Samarbeidstilnæringer

10. Den eneste måten å få noe ut av en krangel på, er å unngå den
11. Vis respekt for andres meninger. Si aldri "du tar feil"
12. Hvis du tar feil, innrøm det med en gang og med ettertrykk
13. Innled på en vennlig måte
14. Få den andre personen til å si "ja, ja" så fort som mulig
15. La den andre personen snakke mest
16. La den andre personen føle at ideen er hans eller hennes
17. Prøv oppriktig å se situasjonen fra den andre personens synsvinkler
18. Sympatiser med den andre personens ideer og ønsker
19. Appeller til de edlere motivene
20. Dramatiser ideene dine
21. Kast ut en utfordring

Samarbeidstilnæringer

Unngå
konflikt

- 10. Den eneste måten å få noe ut av en krangel på, er å unngå den
- 11. Vis respekt for andres meninger. Si aldri "du tar feil"
- 12. Hvis du tar feil, innrøm det med en gang og med ettertrykk

Skape
samarbeid

- 13. Innled på en vennlig måte
- 14. Få den andre personen til å si "ja, ja" så fort som mulig
- 15. La den andre personen snakke mest
- 16. La den andre personen føle at ideen er hans eller hennes

Virkelig
forstå

- 17. Prøv oppriktig å se situasjonen fra den andre personens synsvinkler
- 18. Sympatiser med den andre personens ideer og ønsker

Selge
fordelen

- 19. Appeller til de edlere motivene
- 20. Dramatiser ideene dine
- 21. Kast ut en utfordring

Neste gang

Bruk ditt engasjement for å jobbe med samarbeidsmålet. Forbered en rapport om resultatene av ditt engasjement for å oppnå samarbeid (se side 76 i deltagermanualen tilnærming 10-21). Bruk HAR strukturen til å inspirere tilhørerne til handling, 90 sek. Planleggingsark på side 102.

- Jobbe med stresstilnærminger for å redusere stress/uro
- Benytte LIONS for å bli mer tydelig
- Jobbe mot ditt fremtidsbildet og dine gjennombrudd
- Fortsette å benytte samtalemodellen og de 9 første tilnærmingene
- Samtale med din ansvarlighetspartner





Virtual High Five



Beklager at brevet ble så langt,
jeg hadde ikke tid til å gjøre det kortere!

Abraham Lincoln

Takk for i dag!

