

Dirk:

Voeg commentaar bij (facultatief)

Zeer goede feedback - op 2e fase niveau niet nodig de
doel.

Welk zijn de punten die ik, naar aanleiding van deze opleiding, concreet in de praktijk zal uitproberen?:

1. Volgens de positivering & behoefte analyse omstellen.
2. Open vragen stellen
3. Gerichte positivering & benadrukken van deze positie

Marcel:

Welk zijn de punten die ik, naar aanleiding van deze opleiding, concreet in de praktijk zal uitproberen?:

1. Geen vragen stellen.
2. Behoefte analyse degelijk doen.
3. Doortastender zijn. niet te laag

Jan:

Welk zijn de punten die ik, naar aanleiding van deze opleiding, concreet in de praktijk zal uitproberen?:

1. Meer open vragen stellen
2. Basis voorstelling erom heen meer klant gericht maken
3. Intro veel korter houden, duidelijke vragen of ik eerst
vragen mag stellen → behoefte analyse

Jean-
Pierre:

Wat zouden we volgens U kunnen doen om onze prestaties te verbeteren? :

een vrouwelijke collega 2 @ Pintje ☺
Het was heel goed.

Naamloos

Welk zijn de punten die ik, naar aanleiding van deze opleiding, concreet in de praktijk zal uitproberen?:

1. De Jezusvraag
2. Vragen stellen is goed, (Ik haal altijd een beeld)
3. Niet te onderdruip zijn
4. SYMPA.

Dieter

Welk zijn de punten die ik, naar aanleiding van deze opleiding, concreet in de praktijk zal uitproberen?:

1. meer open vragen → behoefte analyse.
2. klant meer aan het woord laten
3. samenspel verkoper en architect

Sonja:

Welk zijn de punten die ik, naar aanleiding van deze opleiding, concreet in de praktijk zal uitproberen?:

1. de intro en behoefte analyse zal ik zeker in de praktijk willen uitproberen.
2. het stellen van open vragen, suggestievragen om
3. meer te weten te komen van de behoeftes van de klant
bonusvraag.

Steven

Welk zijn de punten die ik, naar aanleiding van deze opleiding, concreet in de praktijk zal uitproberen?:

1. openingzin → kort en bondig
2. intro. vraag en paar vragen stellen / wat kan ik voor u betekenen
3. → conclusie

Dimas:

Welk zijn de punten die ik, naar aanleiding van deze opleiding, c

1. Parre Partout Vraag.
2. Vragen stellen; klant laten spreken
3. Altijd een afsluiter vraag stellen.

Richard

DR - Het was een herhaling met een verfrissende en motiverend inzicht.

Stijn

Welk zijn de punten die ik, naar aanleiding van deze opleiding, concreet in de praktijk zal uitproberen?:

1. standaard script gebruiken om ~~script~~ aan te spreken.
2. Eye contact: met alles wijzen om zo afspraak te behouden
3. afspraken op de beurt proberen te maken

Peter:

Welk zijn de punten die ik, naar aanleiding van deze opleiding, concreet in de praktijk zal uitproberen?:

1. OPVOLGING OFFERTIES → SCRIPT OPMAKEN
2. AFSPRAKEN MAKEN: SCRIPT & PIJNPUNT VINDEN
- 3

Luc:

Wat zouden we volgens U kunnen doen om onze prestaties te verbeteren? :

Elk jaar een opfrissing met evaluatie tot de markt.

Voeg commentaar bij (facultatief)

Sam:

PRIMA OPLEIDING

Eric

Voeg commentaar bij (facultatief)

GOED LEERMOENT