

BIRGITTE BÜLOW – BESTYRELSESPROFIL

START-UP, BRAND BUILDING OG INTERNATIONALISERING

Jeg skaber sammenhæng mellem det visionære og det jordnære ved at medvirke til at sætte kursen og rent faktisk få organisation og resultater til at bevæge sig i den rigtige retning.

Mine nøglekompetencer er:

- **Strategi og forretningsudvikling** – Skabe strategisk overblik og udvikling af handlingsplaner og opfølgning for at sikre fokus på virksomhedens visioner og optimering af virksomhedens værdikæde.
- **Brand building** – strategisk formulering af virksomhedens WHY og optimale brand position med efterfølgende praktisk implementering.
- **Internationalisering** – Eksport til nye markeder med go-to-market strategi, der bedst understøtter vækst, brandoverførsel og lokal markedsviden.
- **Organisationsudvikling** - Professionalisering af start-up's og strukturering af organisationer i vækst med henblik på værdiskabelse, høj motivation og godt arbejdsmiljø.
- **Økonomi** – Strukturering af økonomisystemer og rapportering med fokus på at skabe overblik og praktisk anvendelighed i både drift og strategi.

MIN BAGGRUND

Jeg har mere end 20 års erfaring med ledelse og forretningsudvikling i små og mellemstore virksomheder inden for en række forskellige brancher, men med primært fokus på handel og service.

I 2006 grundlagde jeg sammen med min mand virksomheden Bezzerwizzer Nordic, som udvikler high-end brætspil. Virksomheden er i dag nordisk markedsleder indenfor quizspil og har solgt flere end 3 mio. spil i mere end 10 lande. Jeg står i spidsen for at udbrede vores stærke brands på nye markeder ud fra en målrettet international ambition. Fokus er på innovation, kvalitet og at skabe en organisation med et godt arbejdsmiljø og dedikerede medarbejdere. I 2018 solgte vi Bezzerwizzer Nordic til den franske brætspilkoncern Asmodee Group. Bezzerwizzer Nordic fortsætter som selvstændigt selskab, og jeg fortsætter i direktionen, men nu som en del af en stor, international familie.

JEG TILBYDER

Som bestyrelsesmedlem kan jeg tilbyde ambitiøse start-ups og SMV'er, der kan se værdien i professionel sparring, en resultatorienteret og engageret tilgang, der kan styrke virksomheden gennem strategisk involvering, aktiv sparring og udvidelse af virksomhedens samlede kompetencer.

Min professionelle baggrund er ledelse og forretningsudvikling, hvor jeg især bidrager med stor forretningsforståelse, solid ledelseserfaring og erfaringer fra opstart og vækst af egen virksomhed, hvor jeg selv har oplevet værdien af en professionel bestyrelse. Jeg har en analyserende og systematisk tilgang og brænder for at få sat en organisation i system, så virksomhedens strategi, visioner og værdier understøttes bedst muligt.

Jeg er drevet af at arbejde med gode idéer og nyskabende produkter, der løser reelle problemer og skaber værdi for den enkelte eller for samfundet. Jeg brænder for kvalitet – gennem hele værdikæden og i det endelige produkt. Jeg er positiv, konstruktiv og ærlig med højt engagement. Jeg henter min energi fra at arbejde sammen med mennesker, der ligesom jeg selv, er engageret i at lykkes gennem grundigt, hårdt og sjovt arbejde.



Advisory Boards

- 2017 – Connect Denmark
Udfordrer og inspirerer SMV'er til forretningsplan, markedsstrategi og vækstskabelse.
- 2019 – CPHBusiness
Inkubatormiljø, med sparring til unge iværksættere.

Professionelle netværk

- 2019 – Bestyrelseskvinder.dk
- 2017 – Henley Business School Alumni Network

Karriereforløb

- 2005 – Bezzerwizzer Nordic
Co-founder & CFO
- 2002-09 Adecco A/S
Finance Manager
- 2001-02 Nordic Bioscience A/S
Finance & HR Manager
- 2000-01 Osteopro A/S
Finance & HR Manager
- 1997-00 Center for Clinical and Basic Research, Finance & HR Man.

Uddannelse

- 2014-17 Executive MBA
Henley Business School
- 1991-96 Cand.merc. Økonomistyring
CBS

Privat

Jeg gift med Jesper Bülow og mor til tre døtre på 20, 16 og 11 år. Jeg elsker gode bøger, lækker mad, at dyrke haven og hygge med familie og venner.

Kontakt

birgittebulow@smultron.biz
+45 2097 5130
www.linkedin.com/in/birgitte-bulow-4473bba/