

Navn: Charlotte Liendgaard Vigh  
Adresse: Rymarksvej 3, 8240 Risskov  
Mail: [Charlotte@branddirection.dk](mailto:Charlotte@branddirection.dk)  
Tlf: 29638970  
Født: 26.10.1969  
Privat: Gift med Mads, datter på 17 år, sønner på 17 og 20 år  
Email: [Charlotte@branddirection.dk](mailto:Charlotte@branddirection.dk)  
Linkedin: <https://www.linkedin.com/in/charlotteliendgaardvigh/>



## Kundefokus, branding og digital marketing som value-drivers

Mere end 20 års erfaring med strategisk og operationel implementering af branding, marketing og konceptudvikling for +50 nationale og internationale brands kombineret med en handlekraftig lederprofil sætter mig i stand til hurtigt at afdække markeds- og forretningsmæssige udfordringer samt identificere og implementere relevante tiltag. De kompetencer vil jeg gerne sætte i spil i bestyrelsessammenhæng.

Jeg har som management konsulent hos Kunde&Co. og i eget firma arbejdet med forskellige brancher og virksomheder gennem årene – både nationalt og internationalt fra start-ups, ejer-ledet til børsnoterede selskaber. Jeg kan således trække på en bred referenceramme i forhold til bestyrelsesarbejde. Nogle af de brancher jeg har beskæftiget mig med er: fødevarer, møbler, B2B, turisme, samt servicevirksomheder. Nogle af de virksomheder jeg har arbejdet for: Arla, Salling Group, Pågen, Grundfos, Fritz Hansen, Baxter, HedeDanmark m.fl. Ledelsesmæssigt har jeg mange års erfaring fra bureausiden, som global marketingdirektør og i mit nuværende job som direktør og partner hos Clienti, et integreret brandbureau med 40 medarbejdere.

## Mine spidskompetencer er:

Strategi og forretningsudvikling  
Corporate branding og marketing  
Digital transformation – med afsæt i kunderne og kunderejsen  
Markeds- og forbrugeranalyser, positionering, kundesegmentering og go-to-market strategier  
Udvikling og optimering af salg og servicekoncepter indenfor servicevirksomheder  
International markedsføring og kommunikation, fra udvikling til implementering  
Ledelse af tværfaglige teams og timebaserede virksomheder

## Min motivation

Min motivation er at sætte værdipositionen, kunden og branding på agendaen i bestyrelseslokalet– og derigennem være med til at sikre konkurrencekraft og skabe forretningsmæssige resultater. Jeg drives af forandringsprocesser og af at udvikle virksomheder og mennesker, så det skaber synlige resultater.

## Mit bidrag

Jeg bidrager i bestyrelsessammenhæng med en stærk analytisk og strategisk kompetence, højt engagement, ærlighed, respekt for virksomheden og et stort fokus på markedsdifferentiering og kunderne. Jeg vil gerne være en aktiv sparringspartner for virksomheden og hjælpe med at skabe mere værdi og vækst.

## Jeg ønsker at arbejde sammen med

- Ejer-ledet eller partnerdrevet virksomheder, hvor der er behov for forandringer f.eks. ved ny strategi, øget kundefokus, konceptudvikling, digitalisering, markedstilpasninger eller optimering.
- Virksomheder, som står med konkrete udfordringer i forhold til deres værdiposition, brand, organisering/transformation af salg og marketing, go-to-market planer eller eksekvering.

## Bestyrelseserfaring:

Bestyrelsesmedlem N.O. Jensen A/S okt. 2019-  
Bestyrelsesmedlem Clienti A/S sep. 2018-  
Bestyrelsesmedlem Cosmographic A/S 2012-2014  
Medlem af Bestyrelseskvinder