

Bestyrelsesprofil og CV

Navn: Dorte Skovbo
Adresse: Niels W. Gades Vej 19, 8000 Aarhus
Telefon: 2013 0951
Mail: dorte@skovboincrease.dk
Familie: Gift med Christian Skovbo, stifter og ejer af Aduro A/S
Forældre til Alexander (1999) og Matthias (2001)
LinkedIn: www.linkedin.com/in/dorteskovbo/
Web: www.skovboincrease.dk



Stærke digitale og kommercielle kompetencer

Strategisk sparringspartner for direktører og ejerledere inden for it, tech, SaaS og consulting

Min professionelle baggrund er formet af kommercielle roller på strategisk niveau i SMV-segmentet og som marketing business partner i it-koncernen EG A/S. I EG var jeg strategisk rådgiver og sparringspartner for direktører og ledergrupper i både Danmark, Norge og Sverige.

I 2016 startede jeg Skovbo Increase, hvor jeg i roller som rådgiver, aktiv investor og bestyrelsesmedlem er sparringspartner på strategisk udvikling og ikke mindst strategiimplementering i SMV-virksomheder inden for it, tech, SaaS, bureau og consulting.

Stor erfaring med digital transformation af salg og marketing

Som leder i EGs corporate marketingafdeling var jeg en af driverne bag transformationen fra traditionel outbound marketing til en digital account based marketingstrategi.

Udover min dybe indsigt i strategisk digital marketing fra min lange karriere i EG, har jeg erfaring med digitalisering fra mine bestyrelsesposter hos digitaliserings- og konsulenthuset Kaastrup Andersen og fra det visuelle kommunikationsbureau Cadesign Form.

Samlet set har de mange år i branchen givet mig stor erfaring med digital transformation af især salgs- og marketingfunktionen – men også andre steder i virksomheden.

Brænder for resultater og drives af det værdiskabende bestyrelsesarbejde

Jeg værdsætter det effektive og dynamiske bestyrelsesarbejde med skarp prioritering af de strategiske initiativer, hvor der er fokus på opnåelse af de fastsatte mål inden for timeline og budget.

Samtidig er en høj grad af forandringsparathed og gode samarbejdsevner kompetencer jeg vægter højt i bestyrelseslokalet, og som jeg naturligvis selv sætter en ære i at byde ind med.

Det er min overbevisning, at det strategiske overblik bedst transformeres til vækst og værdi, når der sparreres mellem de formelle bestyrelsesmøder. Derfor stiller jeg mig gerne til rådighed som den positive og konstruktive sparringspartner, der også udfordrer og inspirerer mellem møderne.

Praktisk erfaring med og teoretisk indsigt i bestyrelsesarbejde

Min praktiske erfaring i bestyrelsesarbejdet er suppleret med Bestyrelsesformandsuddannelsen fra Aarhus BSS (Aarhus Universitet) og Executive Board Programme, INSEAD. Du kan læse mere om mine erfaringer i mit CV nedenfor eller på [LinkedIn](#) og [skovboincrease.dk](#). Du finder mig også på [Bestyrelseskvinder.dk](#).

Erfaring fra bestyrelser og Advisory Boards

- 2019 – **Kaastrup Andersen A/S – Bestyrelsesmedlem**
Digitaliserings- og konsulenthus
- 2019 – **Cadesign Form A/S – Bestyrelsesmedlem**
Digitalt visuelt kommunikationsbureau
- 2019 – **3 Mand – Advisory Board**
It-konsulenter
- 2019 – **Bestyrelseskvinder Aarhus – Bestyrelsesmedlem**
Netværk
- 2017 – **Mileage Book A/S – Investor og bestyrelsesmedlem**
Digital kørebogsløsning (SaaS)

Erhvervserfaring

- 2016 – **Skovbo Increase – Direktør/ konsulent**
Strategisk sparring om vækst og digital transformation i B2B virksomheder inden for brancherne: It, Tech, SaaS og Consulting. Se mere på: [www.skovboincrease.dk](#)
- 2012 – 2016 **EG A/S (It-konsulenthus) – Marketing Business Partner**
 - Ansvarlig for to af EGs fire divisioner på tværs af Danmark, Sverige og Norge
 - Udvikling og implementering af marketingstrategi på tværs af lande og løsninger
- 2007 – 2011 **EG Retail EG A/S, Marketing Director**
 - Udvikling og implementering af marketingstrategi og -plan
 - Forretningsudvikling og styring af integrationsprocessen for opkøbte virksomheder
- 2003 – 2007 **IT Gruppen A/S, Marketing Director**
- 1997 – 2002 **LINDBERG EYEWEAR A/S, Area Sales Manager, Nordeuropa**
- 1995 – 1997 **Lene Bjerre Design A/S, Sales Professional, Hamburg**
- 1992 – 1995 **Danparcs Rønbjerg, Sales Coordinator**

Uddannelse og netværk

- 2019 **Bestyrelseskvinder, netværk**
- 2019 **Executive Board Programme, Scandinavian Executive Institute & INSEAD**
- 2018 – 2019 **Bestyrelsesformandsuddannelsen, Aarhus BSS (Aarhus Universitet)**
- 2018 **Nordic Angel Programme, NAP II (DanBAN)**
- 1997 – 1999 **HA, 2.del – Afsætning, Aarhus BSS (Aarhus Universitet)**
- 1993 – 1995 **HD, 1. del, Aalborg Universitet**

Har du lyst til at få sparring på vækst og udvikling af din virksomhed? Så lad os tage en snak.

