

Inge Kindberg

Adresse: Jernbane Alle 5A, DK - 3050 Humlebæk
Email: inge@kindberg.info
Mobil: +45 2069 0939
Født: 5.1.1970
Familie: Gift med Niels J. Kindberg, CFO i Jet Time A/S,
3 sønner på 18, 15 og 15 år
Website: www.kindberg.info
LinkedIn: www.linkedin.com/in/inge-kindberg



Visionær kommerciel strateg og forretningsudvikler med fokus på kunder og resultater

Jeg er drevet af at hjælpe virksomheder med at bringe det fulde vækstpotentiale i spil og skabe bæredygtige resultater, hvor virksomheden **både** tjener penge **og** er med til at skabe en bedre fremtid, da jeg mener, at profit alene er et fattigt mål for succes.

Jeg tror på, at fremtidens resultater afhænger af at udfordre det bestående samt turde tænke og prøve nyt. Jeg forstår de muligheder og forandringer der opstår, som følge af den digitale tidsalder, samt at mennesket er den kritiske faktor. Det betyder også, at én af de vigtigste succesfaktorer er at sikre, at virksomheden er relevant for såvel kunder som medarbejdere og samarbejdspartnere.

Det faglige: en schweizerkniv med en mangfoldighed af færdigheder

Jeg har en HD (A) fra CBS samt 26 års ledelseserfaring fra en række internationale virksomheder indenfor forbrugsvarer og services i virksomheder som Bestseller, Sticks'n'Sushi, og IC Companys med ansvar for:

- Fuld P&L for omsætning op til 500 mio. dkk, 6 internationale datterselskaber og 300 FTE'er
- Hele værdikæden fra design, indkøb/sourcing, marketing, salg, lager, finans, HR
- Transformation: digitalisering, organisation, kultur, skalering, turnaround, fra ejerledet til kapitalfondsejet, salg og virksomhedsoverdragelse
- International omni-channel: 65 retail butikker, 120 franchise butikker, 1000 engros og e-commerce
- Konceptualisering, positionering og branding

Det personlige: en dynamisk blanding af hjerne + hjerte og værdier

Jeg bringer mit fulde potentiale i spil og kombinerer mit rationelle/analytiske samt kreative mindset med sund fornuft. Jeg er nysgerrig og bruger min intuition til at stille de rigtige spørgsmål og er god til at lytte – også til hvad der bliver sagt mellem linjerne. Jeg er et passioneret menneske og engagerer mig i de virksomheder og mennesker, som jeg samarbejder med.

Som bestyrelsesmedlem: lytte, spørge, lytte og sammen skabe fantastiske resultater

Mit brede forretningsmæssige fundament giver mig grundlaget for at forstå sammenhænge og mønstre samt sikre sammenhængskraft mellem strategi, eksekvering og opfølgning. Mine mange års erfaring som direktør og iværksætter gør mig til en værdifuld sparringspartner for direktionen og ejerne. Min bestyrelsesuddannelse fra CBS giver mig den teoretiske ballast og forståelse af ansvaret.

Jeg har 8 års bestyrelseserfaring og sidder pt i bestyrelsen i et rejsebureau, hvor jeg bl.a. har været med til at gennemføre 3 kapitalforhøjelser, fået en ny industriel køber med i ejerkredsen, købt majoritet i et tysk rejsebureau, foretaget først en kulturel og efterfølgende en digital transformation, hjulpet de oprindelige 4 stiftere samt mindretalsaktionærer med exit samt firdoblet værdien af virksomheden på 3 år.

Jeg ønsker at skabe værdi og vækst for forbrugerorienterede SMV virksomheder, som er ambitiøse, har et ønske om udvikling og er åbne overfor nye perspektiver.