

Business Development Manager Veterinair

Heb jij ervaring in de veterinaire wereld en ben je op zoek naar een nieuwe uitdaging in de sales? Of heb je al ervaring als accountmanager in de veterinaire wereld en ben je op zoek naar een nieuwe uitdaging waar je echt kunt pionieren? Dan ben je bij AEP aan het juiste adres. Al jaren zijn wij actief in de medische wereld en hebben nu de ambitie om dit door te zetten in de veterinaire wereld. Help jij ons mee aan het verwezenlijken van deze ambitie?

Wat ga je doen?

Als business development manager ben jij degene die voor ons de eerste stappen zet in de veterinaire wereld. Je gaat op bezoek bij dierenklinieken en dierenartsen en onderhoudt dit contact. Je adviseert over de oplossingen die we kunnen bieden en zorgt voor een soepele overdracht naar onze serviceafdeling die de röntgenapparatuur uiteindelijk installeert. Kortom, je bouwt relaties op, onderhoudt deze en ontzorgt de klant volkomen. Daarnaast ga je:

- Ontwikkelen en uitvoeren van een strategisch plan om de veterinaire markt zowel in Nederland als in België te betreden met onze oplossingen
- Het herkennen van kansen en deze omzetten in concrete resultaten
- Netwerken en relaties opbouwen met dierenklinieken, dierenartsen en andere stakeholders binnen de veterinaire wereld
- Vanuit jouw kennis en kunde adviseer je de klant over de beste oplossing
- Je bent verantwoordelijk voor de hele verkoopcyclus - van het achterhalen van de klantvraag, het opstellen van het eerste voorstel tot het onderhandelen en sluiten van grote raamcontracten voor de service aan de röntgenapparatuur
- Daarnaast is er ruimte genoeg voor eigen invulling. Mis je iets in onze dienstverlening en/of producten? Dan gaan we er samen naar kijken en uitbreiden

Wie zijn wij?

AEP International is al jaren een toonaangevende speler met specialisaties richting de Maritiem wereld (AEP Marine Parts), Energieopslagsystemen en Converters (AEP Hybrid) en de medische wereld met AEP Linac. Vanuit de medische industrie willen we graag met een aantal van onze oplossingen ook de veterinaire wereld betreden en daar met onze systemen en dienstverlening het verschil maken.

Wat vragen we van jou?

Krijg jij energie na het lezen van deze vacaturetekst en zou je al meteen aan de slag willen bij AEP? We hebben een aantal eisen die wij belangrijk vinden in deze rol:

- Een afgeronde Hbo-opleiding
- Ervaring in de veterinaire wereld, bijvoorbeeld werkzaam zijn geweest in dierenklinieken of een salesrol binnen de veterinaire branche
- Een uitgebreid netwerk in de veterinaire wereld is voor ons noodzakelijk

- Uitstekende communicatieve vaardigheden en het vermogen om relaties op te bouwen en te onderhouden
- Een ondernemende geest en de drive om van niks iets groots te maken
- Je vindt het leuk om te pionieren, zelfstandig én resultaatgericht te werken

Wat kun je van ons verwachten?

AEP is, zoals eerder vermeld, actief in diverse markten. Wat kun je zeggen over onze bedrijfscultuur? Er heerst een informele sfeer. We gaan klantgericht te werk en boeken graag samen resultaten. We hebben regelmatig teamuitjes en/of personeelsfeestjes. Op vrijdag hebben we een 'vrijmibo' en met lekker weer gaat de BBQ wel eens aan.

Verder kun je van ons verwachten:

- Een veelzijdige functie waarin je alle ruimte en vrijheid hebt voor eigen inbreng. Je bent immers de collega die zich bezig houdt met de veterinaire wereld.
- Mogelijkheden voor verdere ontwikkeling, zoals producttrainingen en persoonlijke ontwikkeling.
- Alles wat je nodig hebt: een laptop, een telefoon en een auto van de zaak.
- Een verzorgde lunch (die je zelf samen kunt stellen) in onze bedrijfskantine

Interesse? Solliciteer direct:

Wil je meer weten na het lezen van deze vacature of ben je enthousiast geworden? Reageer dan meteen! Je kunt een appje sturen naar onze Recruiter Sander op 06-28 49 93 61 of een e-mail sturen naar recruitment@aepint.nl.