Arbetsmarknad.







Via en Blocketannons hittade Henry Ekman från Uppland en lanthandel i Västerbotten och flyttade upp, utan att kunna varken branschen eller känna till byn. Butiken i Örträsk är en naturlig knutpunkt för många i byn.

Foto: Emma-Sofia Olsson

Henry, 22, var arbetslös – köpte egen lanthandel

Örträsk. **22-årige Henry Ekman bodde hemma och var arbetslös. Via Blocket fann han en lanthandel i Örträsk, i Västerbottens län, 60 mil norrut. Han slog till och blev butiksägare.**

– Jag har hittat min plats livet, säger han.

Det är tidig förmiddag i byn Örträsk, mitt emellan Bjurholm och Lycksele. Om en timme öppnar lanthandeln men just nu hörs endast ljudet från brummande kyldiskar. På ett bord inne på lagret är kaffet framdukat.

22-årige Henry Ekman växte upp i Forsmark, Östhammars kommun. För ett år sedan kom han för första gången till byn med 300 invånare.

Enligt de senaste siffrorna från den europeiska statistikbyrån, Eurostat, var runt 6 procent unga i Sverige mellan 15 och 24 år utan någon form av sysselsättning år 2024. En av dem var Henry Ekman.

– Jag bodde hemma, var arbetslös och funderade på vad jag ville göra. Jag var inte sugen på att plugga, men att driva en butik har varit en barndomsdröm, säger han.

I flera år försökte makarna Siv och Anders Söderlund sälja lanthandeln. Det var dags att lämna över till någon ny och paret lade ut en annons på Blocket. Två år i rad drog sig köpare ur. När de en tredje gång la upp annonsen, nappade Henry Ekman.

Men när han tog kontakt med paret Söderlund uppstod först en lätt förvirring, berättar Anders Söderlund.

– När han sa att han var från Forsmark tänkte jag på orten uppe i Tärnaby här i länet, men han sa ”nej, Forsmark där kärnkraftverket ligger, i Uppland”, berättar Anders Söderlund och skrattar.

Henry Ekman fick därefter se bilder på butiken och hade flera telefonsamtal med paret Söderlund. I februari förra året packade han väskan och köpte en enkelbiljett till nattåget för att resa 60 mil norrut.

– Jag hade aldrig åkt nattåg eller sett så mycket snö, berättar Henry Ekman.

Vad sa din familj eller vänner om idén?

– De har alltid tyckt att jag ska få göra det jag vill, men de var så klart tveksamma till att jag skulle flytta så långt bort.

Under de första månaderna bodde han hemma hos paret Söderlund. Henry Ekman fick från dag ett lära sig allt ifrån att planera inköp av varor till att sköta bokföringen. Att beställa hem varor är lite av en balansgång förklarar Henry Ekman.

– Det är lika stor förlust att inte ha någonting hemma som att ha tagit hem för mycket.

Har du gjort något nybörjarmisstag ännu?

– Nej, som tur är har jag Siv som granskar alla mina beställningar.

Sedan den 1 juli förra året står han som ensam ägare till butiken. Med hjälp av pengar han sparat ihop själv och placerat i värdepapper kunde han köpa butiken.

När klockan slagit tio går Siv Söderlund för att öppna. Först in är en av byns förskollärare, David Henriksson. Därefter kommer Eva Larsson med svärdotter Polina Larsson och barnen Oskar och Katarina.

Henry Ekman hälsar på kunderna, han känner de flesta vid förnamn. Han frågar nyfiket om brödet som Eva Larsson lagt på rullbandet, en nyhet i butikens sortiment.

– Det är så kul att han tagit över, han är så duktig. Det känns som att han är född till det här, säger hon.

Dagen fortsätter med varuplock, frontning och fler kundmöten. Henry Ekman berättar att sedan han tog över butiken har utbudet breddats och byggts om med bland annat nya kyl- och frysdiskar.

Han ser fram emot sommaren då antalet invånare i byn dubblas när stugägarna kommer på besök. Då vill han höra hur de har haft det sedan förra året och vad de ska hitta på under semestern. Själv kommer han inte ha tid för någon ledighet.

– Jag tycker det är kul att gå hit varje morgon och starta upp butiken. Ingen dag är den andra lik och jag ser det inte som ett jobb, det är en livsstil, säger Henry Ekman.

Jenny Kejerhag
jenny.kejerhag@dn.se