



# Repsol Norge AS

Den 19. Operatørkonferansen, 22.11.2022

Vidar Nedrebø, Administrerende Direktør

# 2022 – Et travelt år



## Gyda:

- **2021:** P&A ferdig, forberedelse for fjerning, avbemannning
- **2022:** Fjerningsoperasjoner gjennomført
- **95 %** av Gyda vil «leve videre» (sirkulær økonomi)
- Ingen alvorlige hendelser
- **2023:** Prosjekt ferdig

## Yme:

- **23. oktober 2021** - Første olje
- **28. august 2022** – formell åpning
- Utfordrende felt, men det går seg til
- Nytt og gammelt utstyr samkjøres
- Ingen alvorlige hendelser
- Tar med oss folk og erfaringer fra Gyda og Volve, og ønsker å bygge driftsmodellen på Yme basert på beste praksis fra Gyda
- Utslippene fra Yme ligger over snittet på norsk sokkel, men ved å gjenbruke Volve-plattformen har vi spart ca. to års utslipp i driftsfasen. Lite påaktet.



# Yme ble dyrt, men det meste ble igjen i Norge



DNV GL  
3.Part verifikasjon  
10 pax – 3 år

Subsea 7  
CPS Eng. For  
installasjon  
25 pax 1,5 år



Hanøytangen tørrdock  
Inspirer Prosjekt  
170 pax 1 mnd



Offshore konstruksjonskampanjer

- Subsea7 - 10 kampanjer
- Technip - 6 kampanjer
- Deep Ocean – 7 kampanjer
- Valaris - 2 (6 mnd kampanjer)
- Inspirer Rigg offshore kampanje (1 år)

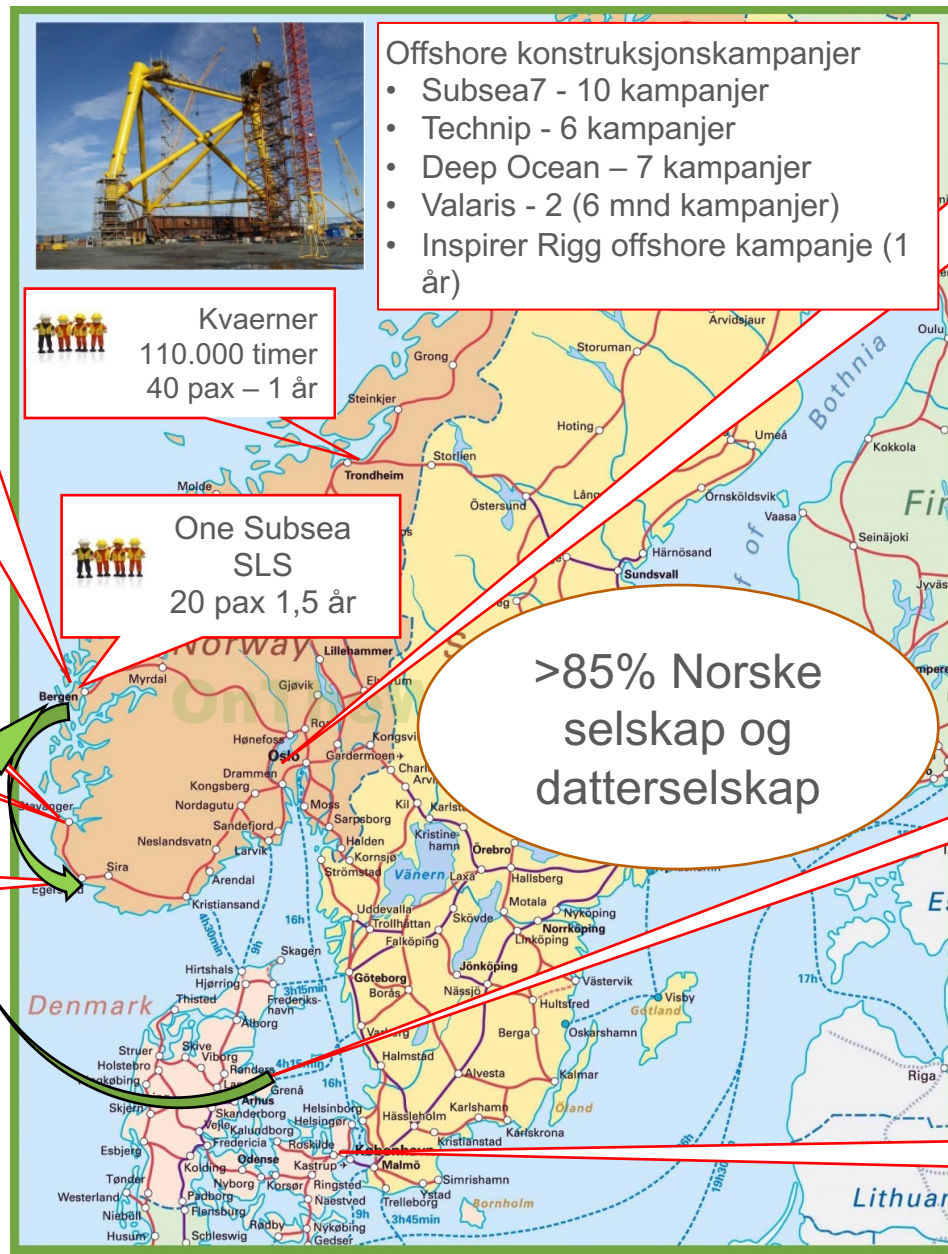
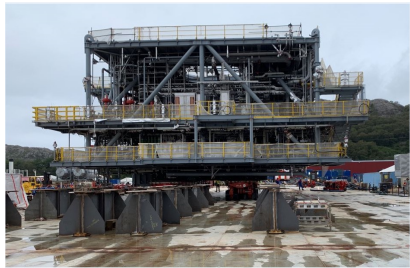
Kvaerner  
110.000 timer  
40 pax – 1 år

One Subsea  
SLS  
20 pax 1,5 år

Aker Solutions  
Engineering  
875.000 Timer  
60 pax - 4 år

Aker Solutions  
Inspirer Prosjekt  
2.800.000 timer  
190 pax – 3+1 år

Aker Solutions  
Brønnehodemodul  
690.000 timer  
125 pax – 1,5 år



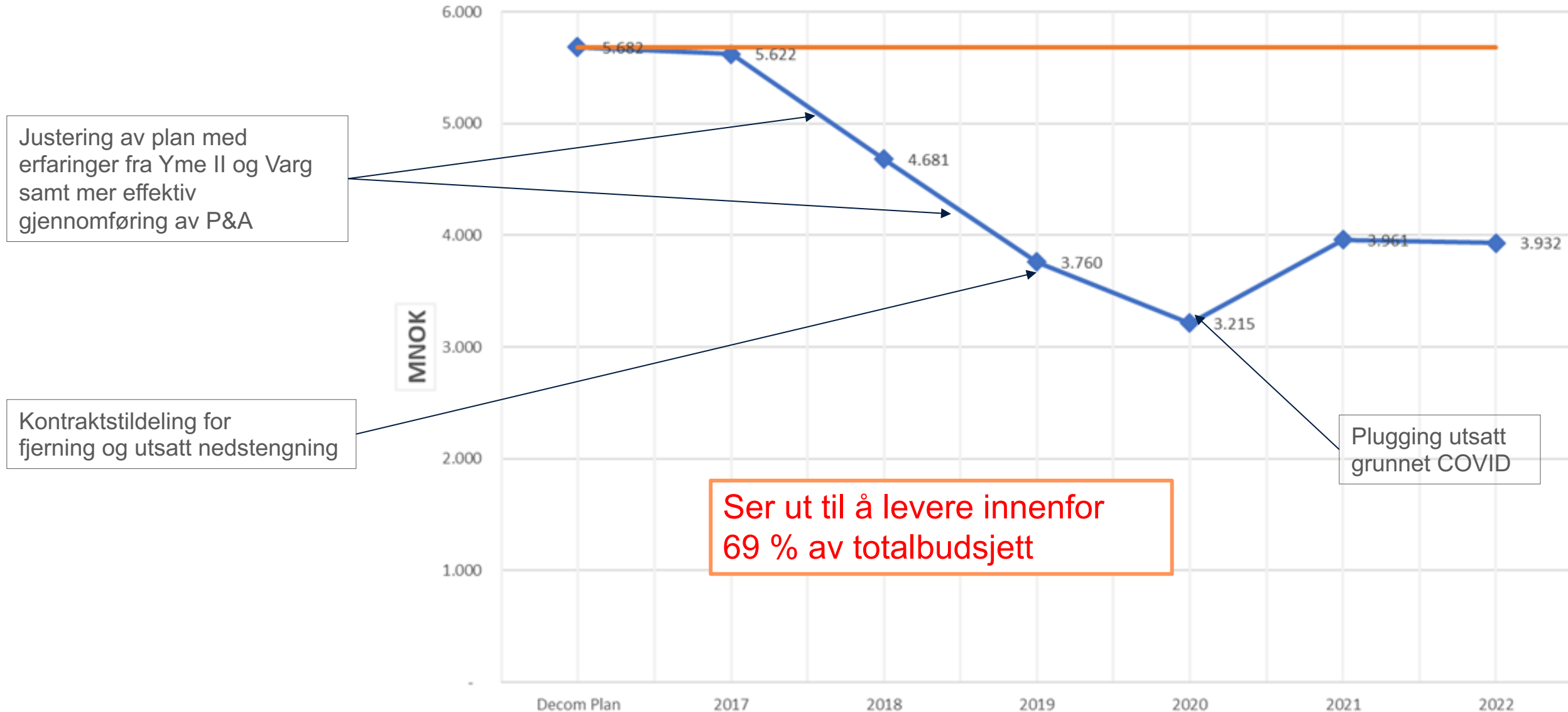
Aker Solutions  
Inspirer prosjekt  
150 pax – 6 mnd



Maersk Drilling  
Inspirer Project  
30 pax – 5 år

# Gyda ble billigere – men også her ble det meste igjen i Norge

## Utvikling i fjerningskostnader 2017-2023



- **Yme – aktiviteter**

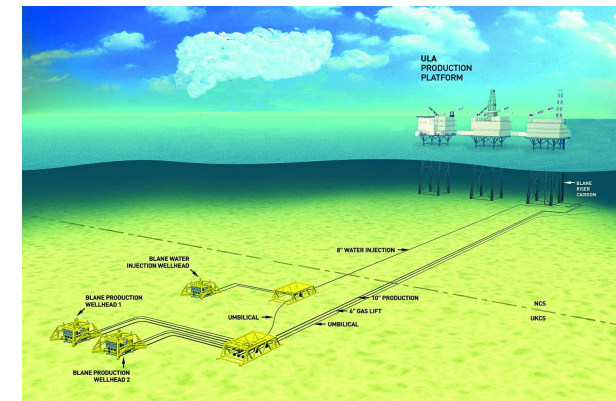
- Stabilisere produksjonen
- Re-komplettering + boring av nye brønner (Beta og Gamma)
- Ferdigstillelse og testing av system for injeksjon av produsert vann
- Tilpasning til "Gyda"-driftsmodell
- Innføring av SAP og E-Vision elektronisk AT system
- Lavutslippsinitiativ
- Yme LRP
- Teknologidag

- **Rev og Blane – aktiviteter:**

- **Rev:** Anbud for P&A og fjerning i 3. kvartal 2023
- **Blane:** Plan for avslutning sendes til myndigheter i UK/Norge i 2023

- **Partneropererte felt:**

- Fokus på konstruktiv dialog og erfaringsoverføring, ref. Veslefrikk
- Vi er opptatt av å oppnå resultater gjennom tett samarbeid og lagbygging, ref. Gyda
- Utføre eget teknisk arbeid for å positivt bidra og utvikle lisensen sammen med operatør og partnere, ref. Gudrun
- Utfordre operatør på kontraktstrategi og kontraktstildelinger



## ARTIKKEL 13 ANSKAFFELSER

- 13.1 Operatøren skal utarbeide en overordnet **anskaffelses- og kontraktstrategi** for vesentlige anskaffelser, som skal være tilpasset virksomhetens ulike faser og

# Hva tror vi blir viktig fremover i dagens kontekst



- Stabile rammevilkår: usikkerheten som er skapt vedr. oljeskattepakken skader forutberegneligheten og inntrykket av at norsk petroleumsregulering ligger fast - særlig viktig for selskaper med utenlandske mødre
- Ikke gjenta feilene fra 2008-2014: Aktiviteter og prisstigning nærmer seg en "all time high" - selskapene og leverandørbransjen sliter fortsatt med å finne balansen.
- Effekten av skattepakken i ferd med å bli spist opp av kostnadsutviklingen – Ref. Wisting
- Grundig planlegging er alfa og omega. Oppdraget må være krystallklart, prissettingen likeså.
- Oppdragstakers leveringsevne, og –vilje, er alltid størst forut for kontraktstildeling (hilsen naiv operatør og husbygger)
- Vær varsom med å kontrahere leveranser fra oppdragstakere som også har større selskaper på kundelisten (as above)
- Hvordan kan vi bryte ned barrierer som fremgår av kontrakt og finne felles løsninger som tjener alle parter?
- Kraften i å tenke om igjen – kraften i å vite det du ikke vet (Adam Grant) - flere prosjekter enn Wisting som bør revurderes?
- Repsol Norge AS ligger litt på været ...



