



MAINTENANCE ▪ REPAIR ▪ OPERATION ▪ NORDIC



# GILLAR DU FRIHET OCH ANSVAR?

*Mron Sales & Solutions AB är ett innovativt, modernt och nytänkande företag som levererar högeffektiva kemitekniska kvalitetsprodukter och värdeskapande lösningar. Det har vi varit kända för i snart 30 år! Vårt noga utvalda sortiment har även produkter relaterade till underhåll, reparation och drift. Våra kunder finns i hela Sverige och Finland.*

Verksamheten ingick tidigare i Nordenolje AB. Sedan 1:a februari 2021 är vi ett eget bolag och exklusiv distributör för varumärkena Nordenolje och Scantech i Sverige och Finland. I vårt sortiment finns även produkter under eget varumärke. Vi är också en del av något större, tack vare vårt strategiska samarbete med det globala företaget ITW. Genom ITW har vi tillgång till kunskap och produktutveckling via internationella företag, som ger oss en global insikt i vad som händer på marknaden. Mron Sales & Solutions AB är svenskt med huvudsäte i Billdal strax söder om Göteborg.

## **VI SÖKER FÖRSÄLJNINGSGENT/FRILANS** **Distrikt: Norrland, Östergötland, Göteborg, Hälsingland och Dalarna**

**Yrket som Försäljningsagent/frilans är fritt, roligt, lönande och utvecklande.** Kanske har du redan en portfölj som du vill komplettera, eller så är du en person som vill jobba med business och bli egenföretagare, men slippa "allt runt omkring". Då är tjänsten som Försäljningsagent/Frilans för Mron Sales & Solutions AB rätt för dig. Du skapar din egen framgång i en självständig ställning med populära och attraktiva varumärken i ryggen.

### **Vi söker dig som:**

- Är bra på att skapa förtroende och bemöta nya kunder på ett personligt sätt.
- Är bra på att aktivt bygga nya och sedan vårda upparbetade kundrelationer.
- Har entreprenörsanda med fokus på kundnöjdhet och resultat.
- Innehar B-körkort och egen bil.
- Behärskar flytande svenska i både tal och skrift.

### **Vi erbjuder:**

- Möjlighet att sälja ett brett sortiment av högkvalitativa kemitekniska produkter.
- Provision på attraktiv nivå utgår på all försäljning.
- Utbildning och deltagande i våra säljaktiviteter.
- Säljstöd i form av bland annat marknadsmaterial och kampanjer mm.
- Löpande support/ säljstöd av vårt säljteam.

## Lön

- Lön enligt överenskommelse.

## Arbetstid/Varaktighet

- Heltid alternativt deltid. Anställningstid enligt överenskommelse.

## Erfarenheter som är bra för rollen:

- Erfarenhet av kundbearbetning.
- Erfarenhet av försäljning mot industri, entreprenad, åkerier, fastighetsbolag eller liknande är meriterande.

# ÄR DU DEN VI SÖKER?

Skicka din ansökan till [tomas.brannstrom@mron.se](mailto:tomas.brannstrom@mron.se)

Märk ansökan "FÖRSÄLJNINGSAAGENT/FRILANS "

Läs mer om oss på [www.mron.se](http://www.mron.se)

Vi är certifierade enligt ISO 9001 och ISO 14001. Det ger våra kunder en trygghet att göra affärer med oss! Certifieringen betyder att vi som företag uppfyller kraven för kvalitet på våra produkter och tjänster samt att en stark miljöprofil säkerställs.

