



Agneta blev vid sin läst – tillbaka till ursprunget

När längtan efter hantverket blev för stor köpte Agneta Rådman tillbaka sitt gamla skoföretag. Nu har både Agneta och hennes man lämnat sina chefsjobb i staden och satsar allt på företaget hemma i den jämtländska byn. Affärerna har rivstartat.

TEXT & FOTO MI EDVINSSON

Det är härligt att få skapa igen, och fantastiskt att få jobba där man bor och slippa pendla, säger Agneta.

Hon har skomakeriet i blodet. Hennes pappa tillverkade kängor och startade för många år sedan företaget Lundhags. Agneta lärde sig yrket som hon sedan ägnat sig åt i olika perioder i livet.

Pappan lärde också ut konsten att tillverka luddor – varma, lätta filtskor av ull – vilket fick Agneta att starta skofabrik 1996. Hon drev företaget i sju år innan intresset för ortopedskor förde henne in på sjuksköterskebanan. Skoföretaget sålde hon till en intressent som ville fortsätta produktionen.

Vård i all ära, men en gång hantverkare, alltid hantverkare. På sin fritid började Agneta Rådman sy skinnprodukter igen. Det gick liksom inte att låta bli.

– I höstas ringde jag till mannen som köpte min skofabrik för att fråga om jag fick köpa en



HÄPP. Jag skulle gärna vilja ha med i någon bildtext att Agneta hela ti-



av hans maskiner. Då frågade han om jag inte skulle köpa alltihop, för själv tänkte han trap-pa ner. Naturligtvis kunde jag inte motstå erbjudandet, säger Agneta.

– Nej, man kan inte hejda naturkrafter, influerar Bengt.

Agneta och Bengt Rådman bor i Kallsta, norr om Östersund. Byn har 13 hushåll och fjällutsikt i tre väderstreck. Skulle det vara någon mening att bli egenföretagare igen, måste skottillverkningen flyttas hem hit. En granne erbjöd dem att köpa en liten verkstadslokal med renoveringsbehov, och så blev det. Agneta har jobbat mitt i bygggröran fram till oktober då allt äntli-

gen var klart. När hon gnor på ordentligt kan det bli drygt 50 par skor på en vecka.

I somras var Agneta och Bengt ute på säljtur-né i norra Sverige. Till deras glädje fanns alla gamla kunder kvar och nya tillkom på listan. Att luddorna fanns med i trendrummet på en av årets stora designmässor tolkar Agneta som ett gott tecken.

Ibland säljer produkterna sig alldeles själv. Som till exempel när en norsk grossist efter en titt på hemsidan hörde av sig och beställde 1 000 par skor i en smäll. Nu säljer han skor och handskar i både Norge och Finland som båda är nya marknader.

Inför årets säsong har det jobbat hårt i verkstaden. Beställningarna är så många att Bengt fick säga upp sig från sitt jobb tidigare än han tänkt för att lära sig hantverket och hjälpa till. Som om det inte vore nog med arbete hjälper Agneta också till med tillverkningen av sonens produkt, en fluga sydd av begagnade klänningstyger och mockaskinn som nyligen börjat säljas på NK.

Att lämna jobben som enhetschef respektive vd i ett fastighetsbolag för att ägna sig åt skottillverkning i en glesbygdsby kan framstå som riskfyllt, men för Agneta är det inga konstigheter.

– Jag har sett det förut med Lundhags. Jag vet att det går. Verksamhet av den här typen och i den här skalan kan ligga precis var som helst, säger Agneta. ●

info

**WINTER
LIFE AB**

Startår: 2012.

Ägare: Agneta och Bengt Rådman.

Förväntad omsättning

2013: 700 000 kronor.

Affärsidé:

Skor och skinn-

hantverk.

Svensktillverkat hant-

verk i naturmaterial.

