



## **OFFRE D'EMPLOI: RESPONSABLE VENTE - GESTIONNAIR.E DE PROJET**

### **Présentation de l'organisation**

De Flietermolen est une coopérative de quelque 150 coopérateurs et une petite équipe opérationnelle qui travaillent ensemble sur un grand projet : la mouture de céréales biologiques et locales. Nous nous plaçons entre les agriculteurs et les boulangers et garantissons une histoire transparente, de l'agriculteur au boulanger. Les employés portent une grande part de responsabilité dans la réalisation de cette mission. En ce moment, nous sommes à Tollembeek. Nous déménagerons à Ma Ferme à Enghien au plus vite.

### **Description du poste**

Nous recherchons un.e vendeur.se enthousiaste et dynamique qui s'engage en faveur de la durabilité, de la chaîne courte et de l'alimentation biologique. Vous entretenez le bon contact avec les clients, organisez les livraisons et gardez une vue d'ensemble des stocks en collaboration avec les meuniers. Vous assurez aussi la visibilité du moulin, attirez des nouveaux clients et réfléchissez activement à une stratégie de vente à long terme. Il s'agit d'un poste à durée indéterminée.

Vous serez également responsable de la coordination de notre déménagement à Ma Ferme. Il s'agit d'un projet d'une durée maximale d'un an.

Nous recherchons une personne immédiatement employable.

### **Tâches concrètes:**

#### Vente

- maintenir un bon contact avec les clients : communiquer sur les produits, suivre et traiter les feedbacks, etc.
- faire le suivi des commandes (préparation et traitement dans le système ERP (ODOO), faire les bons de livraison, etc.)
- faire la facturation et assurer les paiements
- organisation suivi de la vente directe au moulin
- gérer les stocks
- réfléchir à la stratégie de vente et la développer

#### Marketing

- rechercher des nouveaux clients
- assurer la visibilité du moulin, en ligne et hors ligne (garder le site web à jour et autre)
- promouvoir la vente directe au moulin

#### Gestion de projet : déménagement à Ma Ferme

- recherche de financement
- gérer le budget
- établir un plan d'action et en assurer la mise en oeuvre
- accompagnement du processus (veiller à ce que les décisions à prendre soient confiées aux bonnes personnes)

- assurer la communication entre les différentes parties (équipe, conseil d'administration, Ma Ferme)
- organiser l'aspect logistique
- gérer les parties externes
- mettre en ordre les permis environnementaux et autres

**Qualités et compétences concrètes :**

- vous êtes bilingue français et néerlandais.
- vous pouvez travailler de manière indépendante et structurée
- vous avez le sens de l'organisation et savez aborder les problèmes au fur et à mesure qu'ils se présentent.
- vous êtes un bon communicateur et vous avez l'esprit d'équipe.
- vous travaillez couramment avec des ordinateurs, une expérience avec Odoo est un plus.

**Nous offrons :**

- salaire selon le bareme du secteur alimentaire
- contrat d'un an avec prolongation à CDI
- emploi à temps partiel: 4/5ième
- un environnement de travail agréable : vous aurez plaisir à venir travailler !

Date d'engagement : le plus vite possible.

Envoyez-nous votre CV et une lettre de motivation.

Les questions que nous avons pour vous :

*Quelle est votre motivation principale pour ce poste ?*

*Comment vous voyez vous évoluer dans le poste de responsable vente et gestionnaire de projet?*

*Quelles sont les compétences que vous pouvez utiliser immédiatement et celles sur lesquelles vous devrez travailler ?*

***Faites-nous sentir que vous pouvez être une figure centrale pour notre moulin.***

Candidatures: [info@flietermolen.be](mailto:info@flietermolen.be)

Questions spécifiques: [lien@flietermolen.be](mailto:lien@flietermolen.be), 054/24.80.83

**Bienvenue!**