

ERFAREN SALGSKONSULENT

TIL DE DANSKE VANDVÆRKER

Danwatec A/S søger en medarbejder, der er klar til at besøge de danske vandværker, præsentere firmaet og være deres første kontakt, når de skal have nyt udstyr eller blot skal præsenteres for vores selskab. Du skal have stor interesse for anlæg til de danske vandværker og lyst til at sætte dit præg på en virksomhed i vækst.

Du vil indgå i et team af fagligt dygtige og engagerede kolleger. I tæt samarbejde med dine kolleger, kunden og leverandørerne bidrager du til at skabe de bedste løsninger.

Fra skitser til den færdige opførelse er du en del af processen og får mulighed for at sætte dit præg på opgaven. Vores gode og langvarige relationer med vores kunder betyder, at du bliver en nøgleperson for dem og deres produktion.

Du vil få ansvaret for teknisk salg og rådgivning til vandværker, forsyningsselskaber og rådgivende ingeniører primært på Sjælland og øerne. Når du er ude hos dine kunder, så er det din vigtigste opgave at skabe tillid.

PRIMÆRE ARBEJDSOPGAVER

- ▶ Tage på kundebesøg, vejlede og præsentere den rigtige løsning
- ▶ Forberede dig grundigt før hvert besøg, så kunden altid møder en kompetent konsulent
- ▶ Udarbejde tilbud i samarbejde med det tekniske personale.
- ▶ Du vil blive drivkraft i salget med indflydelse på vores markedsføring samt messer, med netværk og nye potentielle kunder.

Der vil ikke være 2 besøg, der er ens. Du vil altid finde frem til en løsning, som passer til hver enkelt kunde. Vandværker er en meget speciel kundegruppe at arbejde med. Danmark har noget af det rene og mest tilgængelige vand, og du vil hurtigt opleve, at dine kunder er utroligt dedikerede og elsker deres arbejde. Derfor bygger du meget tætte relationer, når du hjælper dem til at blive endnu bedre. Vi tilbyder dig en god fast løn, så du kan fokusere på at blive den bedste rådgiver.

KVALIFIKATIONER

- ▶ Du har med en håndværksmæssig eller teknisk uddannelse f.eks. som VVS'er, teknisk assistent, ingeniør eller maskintekniker.
- ▶ Du har talent for rådgivende salg og en solid baggrund inden for salg af tekniske produkter
- ▶ Du har erfaring med salg og/eller rådgivning til vandværker, forsyningsselskaber, rensnings- eller spildevandsanlæg eller lignende inden for branchen.
- ▶ Du er udadvendt og velformuleret i både skrift og tale.
- ▶ Du kan sammensætte dybdegående tilbudsbeskrivelser baseret på tegninger og beregninger primært udarbejdet af dine kolleger.
- ▶ Du forstår at skabe et tillidsvækkende samarbejde for dine kunder.

Ud over dine faglige kvalifikationer er du en teamplayer, der er dygtig til at kommunikere og dele viden, også med eksterne parter. Du tager ansvar og bidrager aktivt til styringen og kvalitetssikring af projekterne, og kan fasthol-

de overblikket selv ved korte deadlines. Du trives i et dynamisk arbejdsmiljø med afvekslende opgaver. Du skaber fremdrift på egne og teamets opgaver.

Hos os er kollegial sparring, faglig og personlig udvikling helt centralt for vores succes, og det motiverer os til at navigere, i en til tider hektisk hverdag, med højt humør.

Læs mere på www.danwatec.dk.

Send din ansøgning og CV til kj@danwatec.dk 15.02.2022. Mærk gerne ansøgningen "Salgskonsulent".

Hvis du vil vide mere om stillingen eller virksomheden, er du meget velkommen til at ringe til Direktør Karsten E. Jensen på mobil: 81 72 73 50.

Vi ser frem til at høre fra dig.

OM OS

Danwatec A/S er en ingeniør-/entreprenørvirksomhed i en rivende udvikling. Vi rådgiver og designer anlæg til de danske vandværker.

Vores styrke og knowhow er rådgivning, design og installation inden for vandværksindustrien med primær fokus på vandbehandlingen.

Danwatec A/S har været med til at sætte dagsordenen for hvordan moderne vandværksdrift skal designes. Vi har bygget Danmarks første Pellets blødgøringsanlæg, Klemensker nye vandværk designet for op mod 120 m³/time samt vores innovative system for afblæsning af restgasser.

Firmaet er etableret i 2010 og beliggende i Sorø tæt på motorvejen.