

Information fra jeres Købmand

Først og fremmest tusinde tak for alt den opbakning, vi for fra jer kunder i Sparkær & omegn hver dag. Det er dejligt at se så mange komme hver dag i godt humør, og at I lægger jeres penge her. Det er en fornøjelse at være Købmand i jeres butik med så mange gode kunder.

På de første 6 måneder jeg har været ansat har vi:

Omsat for **5.312.174** i år mod **5.236.441**, det er en lille stigning på 1,4%. Det lyder ikke af så meget, men er acceptabelt i forhold til den tid, vi er i pt.

Det vigtigste er, at vi i den samme periode har tjent 8% mere end sidste år af omsætningen, og det er af de tjente penge, vi skal betale bl.a. elregningerne. Det er min opgave at få så meget ud af omsætningen, at butikkens økonomi kan køre rundt, og det er lykkedes. Men vi bliver selvfølgelig udfordret på de stigende indkøbspriser og omkostninger som bl.a. el.

Som vi alle ved, er det hårde tider, vi er i, og desværre nok også kommer til at være i et godt stykke tid ud i fremtiden. Det er mange parametre, som udfordrer os alle på mange måder, både voldsomme stigninger på stort set alle fødevarer, store prisstigninger på gas og fjernvarme og ikke mindst store stigninger på el.

Alt noget der påvirker både jer og butikken på mange forskellige måder. Vi har i butikken været udfordret på elregningen, som pludselig blev over 4 gange så høj som normalt a conto. Men heldigvis har vi indgået en aftale med el-selskabet pr. 1 oktober om ikke at skulle betale a conto forud, men i stedet betale bagud for det, vi reelt har brugt, og det har gjort, at beløbet faldt væsentligt. Beløbet er stadig over dobbelt så højt som normalt, men vi kan bedre forholde os til det.

Der er rigtig mange, der gerne vil tilbyde forskellige måder at donere penge på til butikken, og det er helt okay for mig at I gør det, men jeg vil ikke personligt lægge nogle ekstra afgifter eller tillæg på hvert enkelt indkøb, I foretager jer. Jeg har ikke lyst til at "pådutte" jer flere afgifter, da mange i forvejen også får det mere og mere stramt i deres budget.

Derimod er det vigtigste budskab fra mig/os/butikken til jer at handle så meget, I har mulighed for i jeres egen butik. Det er den bedste "gave", I kan give til butikken. For mig er glæden, når I handler i butikken, at I får noget med hjem for de penge, I

handler her. Det kan godt være, at vi nogle gange er lidt dyrere end discountbutikkerne på nogle af varerne, men alt i alt er vores grundpris ikke langt fra alle de andre butikker. Tværtimod så ligger vi mange gange under (Dette er taget ud fra alle de normale varer, som ikke er på tilbud).

Jo mere I handler i butikken, jo mere omsætter og tjener butikken, så den kan betale de regninger, der kommer hver eneste uge for at få butikken til at gå rundt. Og jo mindre der bliver handlet i butikken, jo sværere er det at få betalt de regninger, der skal betales hver uge, og så vil der i sidste ende igen skulle doneres flere penge til butikken.

Med større donationer og lignende gør det godt for en periode, men når de penge slipper op pga. regningerne, der skal betales, så skal der igen doneres flere penge, og det er for mig ikke en sund butikøkonomi.

Jeg vil hellere, at vi kan betale regningerne ud fra butikkens økonomi, som kun bliver stærkere, jo mere I handler her.

Derfor er min klare opfordring til alle i Sparkær og omegn, at I skal handle og støtte op om den butik, I selv har været med til at få stablet på benene. Så skal jeg nok sørge for, at butikkens økonomi og drift bliver sund og stærk, så vi måske en dag kan udvide til en større butik og få plads til endnu flere spændende varer.

Varme hilsner og tanker fra en Taknem'lig Købmand