



FRA TANKE TIL HANDLING

DEN PROFESSIONELLE INSTALLATØRVIRKSOMHED

DEN PROFESSIONELLE INSTALLATØRVIRKSOMHED

Almax har gennem mange år fulgt udviklingen i installationsbranchen. Virksomhedens viden, erfaring og faktuelle oplysninger danner i denne rapport grundlag for vurderingen af udviklingen i installationsbranchen.

INDHOLD

Om rapporten	3
Det er nu du skal investere i fremtiden, Mester	3
Installatørens udfordringer	3
Installatørens kundeområder	4
Hvad forventer Installatørens kunde	4
Bring din faglighed i spil til udvikling	4
Fokusområder for fremtidens Installatør	5
Værktøjskasse - "Fra tanke til handling"	5
Kort om Almax	6

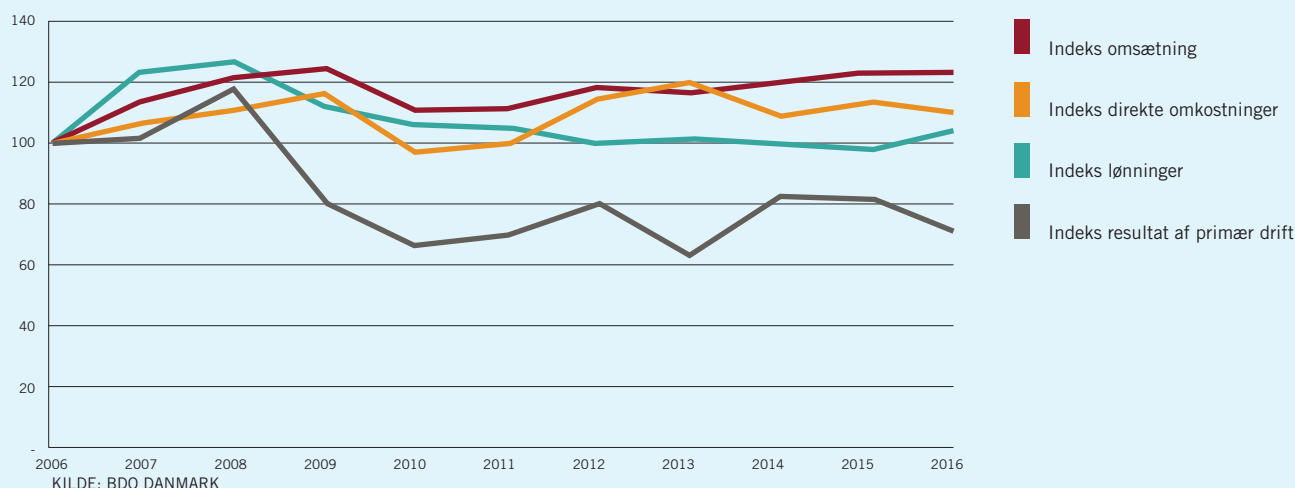
OM RAPPORTEN

Rapporten har til hensigt at sætte fokus på følgende:

- Værktøjer til at styrke loyaliteten hos installatørens kunder
- Værktøjer til at styrke installatørens dialog med potentielle kunder
- Udvikling services og produkter, som styrker installationsbranchens position
- Styrket samarbejde på tværs af byggeriets værdikæde

DET ER NU DU SKAL INVESTERE I FREMTIDEN, MESTER!

Mange installatører har i øjeblikket meget travlt og fokus på de daglige opgaver, som er nu og her. De fleste installationsforretninger laver pt. gode resultater og fornuftigt bundlinje. Faktum er dog at branchen, generelt, endnu ikke har nået samme aktivitetsniveau, som i år 2006, da finanskrisen pludselig ramte.



INSTALLATØRENS UDFORDRINGER



Jf. en undersøgelse fra Installatør Agenda, udarbejdet af Arbejdsgiverne (arbejdsgiver- & brancheforening) var installatørens største udfordringer i 2017 følgende:

- Administrative opgaver
- Prissætning
- Regler og lovgivning
- Kvalificeret arbejdskraft
- Salg og nye kunder
- Styring af arbejdsgange
- Likviditet og kapital
- Ledelse

(Kilde: Installatør Agenda, Arbejdsgiverne)

INSTALLATØRENS KUNDEOMRÅDER



Privat / Erhverv
Ca.
38%

Vilkår:

- Fri konkurrence
- Prisgennemsigtighed
- Kritiske forbruger
- Flere og flere aktører
- Billig arbejdskraft
- Lempeligere autorisationskrav



Semi-offentlig
Ca.
16%

Vilkår:

- Offentligt udbud
- Begrænset udbud
- Udbud med forhandling
- Konkurrencepræget dialog
- Innovationspartnerskaber
- Funktionsudbud



Offentlig
Ca.
46%

Vilkår – Den “nye” udbudslov:

- Offentligt udbud
- Begrænset udbud
- Udbud med forhandling
- Konkurrencepræget dialog
- Innovationspartnerskaber
- Projektkonkurrencer

HVAD FORVENTER INSTALLATØRENS KUNDE?

Alle kunder forventer:

- Forventningsafstemning i forhold til opgave, tid og pris
- Leverancer til tiden og korrekt mødetid
- Professionel og knivskarp planlægning
- Målrettet kommunikation jf. behov

FRA TANKE TIL HANDLING

– BRING DIN FAGLIGHED I SPIL TIL UDVIKLING AF VIRKSOMHEDEN

Almax hjælper dig med at stå stærkest muligt i fremtidens marked.

Med udgangspunkt i fagligheden sætter Almax fokus på, hvordan udfordringerne i branchen kan vendes til en fordel for din virksomhed.

Almax indgår partnerskaber, hvor installationsbranchens aktører bringer viden, produkter og kompetencer i spil for at skabe det bedste grundlag for Installatøren.

3 INDSATSOMRÅDER FOR DEN PROFESSIONELLE INSTALLATØR

1

Betaler dine kunder den rigtige pris for faglighed og autorisation?

Priser på opgaver og prisdifferentiering bliver vigtigere end nogensinde før. Almax hjælper med at sætte fokus på dette.

2

Hvor stærke er I til kundeloyalitet og nye kunder?

Find ind til virksomhedens styrkeområder og start en offensiv udvikling i samarbejde Almax

3

Bruger du din tid rigtigt?

Kan digitalisering af administrative opgaver, konverteres meromsætning og skarpere profil?

3 FOKUSSOMRÅDER



VÆRKTØJSKASSE "FRA TANKE TIL HANDLING"



Salgsservicepakke

Fordele:

- Aktivt salgsarbejde
- Salgskampagner via flere medier
- Anvendelse af branchetrends til dit salgsarbejde



Freelance-konsulent

Fordele:

- Tingene bliver gjort
- Potentiale bliver sat i spil
- Potentiale bliver aktiveret



Administrationspakke

Fordele:

- Dine kunder ringer aldrig forgæves
- Du bestemmer, hvem der skal stilles videre til dig
- On-the-go omstilling (on / off) af din mobiltelefon



Socialmedia-pakke

Fordele:

- Synlighed på de sociale medier
- Gratis marketing gennem de sociale medier
- Adgang til flere potentielle kunder



Få mere ud af Minuba

Fordele:

- Professionelle tiltag, der optimerer anvendelse
- Hurtig og effektiv effekt af din investering
- Bedre struktur på dine arbejdsgange



Klar til efterprøvning af KLS

Fordele:

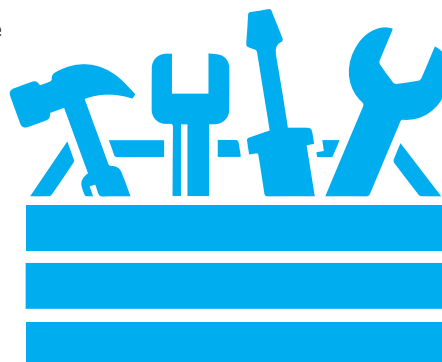
- Professionel gennemgang af KLS-materiale
- Hurtig og effektiv udarbejdelse af KLS
- Tidsbesparende løsning



SoMe Content Supplier

Fordele:

- Billeder og tekst til din facebook-side
- Adgang til brancheindhold klar til brug
- Nem og professionel markedsføring



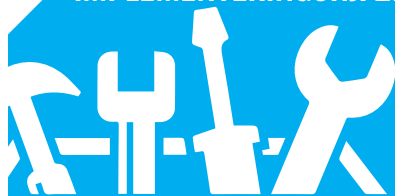
VIL DU STARTE REJSEN MOD FREMTIDENS PROFESSIONELLE INSTALLATØRVIRKSOMHED? DET STARTER MED VIRKSOMHEDENS PROFIL

Almax hjælper dig med at sætte fokus på det du er god til:

STRATEGI & SPARRINGSFORLØB

HANDLINGS- & AKTIVITETSPLAN

IMPLEMENTERINGSHJÆLP



KORT OM ALMAX

Hos Almax mener vi, at udvikling opstår ved at gøre tingene anderledes, hvor den sande værdi skabes ved at konvertere teori til praksis.

Indenfor vores fokusområder samler vi markedsviden og følger trends, som konverteres til konkrete værktøjer. Dette sætter vores kunder og samarbejdspartnere i stand til hurtigt og effektivt at få det maximale ud af deres indsats.

Almax tilbyder ydelser og services indenfor administration, salg, marketing og udvikling, som gør det let at håndtere branchens udfordringer.

Læs mere om vores produkter og ydelser på side 5 eller på www.almax.dk

KONTAKT

Almax Aps

Wichmannsgade 11 1. sal, DK-5000 Odense C

Tel : +45 31 75 42 79

Web : www.almax.dk



MARKEDSVIDEN

Sætter din virksomhed i stand til hurtigt af reagere ...



HVORFOR ER MARKEDSVIDEN VIGTIGT?

Markedsviden er en forudsætning for at tilpasse sig markedet. Dem der reagerer hurtigt på forandringer har en fordel...



MARKEDSADGANG

Kunde adgang er afgørende for succes med nye tiltag ...



MARKEDSADGANG ER NØDVENDIG FOR VÆKST

Markedsadgang er essentielt på alle niveauer - hvad enten det handler om nye eller eksisterende markedsmuligheder...



IMPLEMENTERING

Effektiv implementering er nøglen til at skabe resultater ...



IMPLEMENTERING – AFGØRENDE FOR SUCCES!

Implementering er afgørende for, om virksomheden får tilbagebetaling for investeringer og tiltag i markedet.