

Andreas Stensig

Partnering with corporate giants to
build a start-up





Venue Manager

REKAM

Project Manager



UNGDOMMENS
RØDE KORS

PROGRAM

- 1. HET ELEVKOMITEE
- 2. ARBEJDSMATERIALE
- 3. SØLE EN ORATIONER
- 4. INVAD ER EN KONKURS
- 5. FIRE UDTS OEN KOMMUNIKATION
- 6. ZEPERATION

Udvalgte
GIRASPROG MLE
O. PROG 102



Co-founder
Board Member
Advisor





sinful[®]





End-of-arm-tool

for thread cutting with a collaborative robot

Supported by:

 innovationsfonden

 UNIVERSAL
ROBOTS

 intel.

 MADE
Manufacturing Academy of Denmark

 Fonden for
Entreprenørskab

 ODENSE
robotics

Manual thread cutting



Automatic thread cutting



RoboE innovation

Ideen

Tanken bag RoboE Innovation udsprang efter et besøg hos Metalpres Haarby A/S. Hos Metalpres Haarby A/S oplever de stigende efterspørgsel på ordrer, hvoraf en større del af ordrerne kræver gevindskæring på produkterne. Indtil nu har Metalpres Haarby A/S udført denne gevindskæringsproces manuelt vha. almene søjleboremaskiner. I skrivende stund findes der ikke, ifølge egne undersøgelser, et produkt som kan monteres på en robot som kan udføre gevindskæringsprocessen. Derfor opstod ideen til RoboE Innovation, idet processen og behandlingstiden af ordrerne vil kunne optimeres.

Processen optimeres og automatiseres ved at gevindskæringsprocessen kobles på en allerede ejet UR5-robot. I robotcellen kan der opsættes 260 emner ad gangen. Hvorfor processen kan udføres på ca. 40 minutter.

Konklusionen vil være at en sådan robot vil kunne udføre arbejdet 8 gange hurtigere end ved manuel gevindskæring. Ideen vil desuden kunne anvendes til andre formål, såsom boring og polering.

Via linket herunder ses en video af den manuelle proces:

<https://youtu.be/tN5IFbt6FGk>

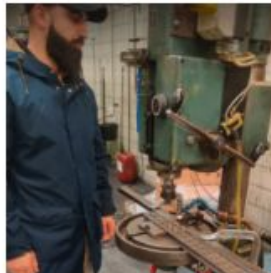
Om os

Vi er en gruppe maskinmesterstuderende, med relevant erhvervs erfaring inden for smedefaget samt industriteknik. Denne erfaring giver os indblik og kompetencer til at kunne udvikle på ideen bag RoboE Innovation.

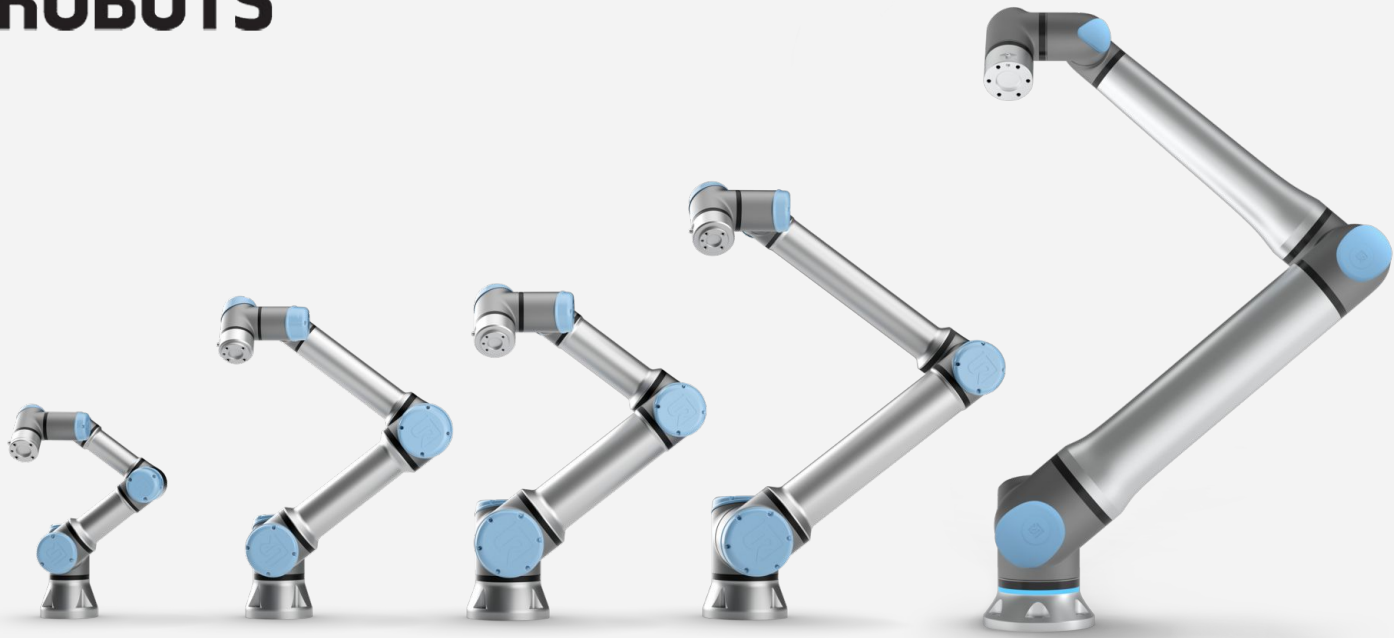
Værdiskabelse

RoboE Innovation vil kunne opnå værdi inden for bl.a. metalindustrien, hos producenter der arbejder med gevindskæring til forskellige formål. RoboE Innovation vil især kunne skabe værdi for mindre virksomheder, da det vil give mulighed og kompetencerne til at kunne varetage større ordrer på produkter med gevind, uden at virksomheden vil være nødsaget til at investere i konkurrentens CNC-maskiner, som ligger i et højere prisleje end RoboE Innovation ville. Følgende sandsynlig værdiøgning for virksomheden:

- Tidsbesparelse
forbedret arbejdsmiljø (sæntere arbejde)



 **UNIVERSAL
ROBOTS**





**How do you handle request
from startups**

Hi Andreas,

A few follow-up questions, just so I understand what we are talking about:

- I assume this is thread cutting as in metal fabrication thread cutting?
- Do you have a picture of the parts you want to fabricate or work with?
- Do you imagine a setup where the robot is tending a CNC machine?
- Do you have an overview of what a workcell might look like? Robot + what else?
- Do you already have a customer case/problem that you will work with?
- What does your ideal customer profile look like?

UR works primarily with three kinds of partners:

- Distributors (where customers can buy a robot).
- Integrators (that can help customers build a customer-specific solution).
- UR+ partners (that offer standard components, kits or complete solutions that can be sold repeatedly).



WINNER
National Championship in Entrepreneurship 2022
TEAM: ROBOE

WINNER
National Championship in Entrepreneurship 2022
TEAM: ROBOE
AMOUNT: DKK 25,000,-

START UP PROGRAMME
DANISH FOUNDATION FOR ENTREPRENEURSHIP
EnterCard

Hej Andreas,

Jeg looper lige [redacted] ind. [redacted] er koblet på en masse projekter med diverse universiteter, studerende, osv. Måske kan han hjælpe med med noget. Jeg synes i skal tage en snak.

Er der nogen fra UR der ved, at i har fundet den der konkurrence? Det er da en god historie? Har I talt med nogen fra UR marketing om det?

Denmark

UNIVERSITY START-UP

RoboE makes equipment
with a purpose

ROBOE
EQUIPMENT



Event
Name
Company
Country

TRIPLE
LINE

coll



TECHNICON



The Corporate Giant...

...can gain new **learnings**, increase **sales**
and great **branding**

The Corporate Giant...

...can gain new **learnings**, increase **sales**
and great **branding**

But - need to have a **action plan** and cut
the **corporate formalities**...



Reflections / takeaways

Stay in touch on LinkedIn
@Andreas Stensig